学生新聞は「学生の学生による学生のための新聞」です。全国850校の大学・短大・専門学校に春・秋年2回配布しています。

学生新聞

リニューアル 第 3 号 学生新聞 AUTUMN号 定価: 200円(本体: 182円) 発行人/内田雅章 編集長/増田七重 協力/有限会社万来舎 TOP CONNECT株式会社 〒104-0061 東京都中央区銀座3-11-3 LEAGUE402号室 TEL 03-6278-8763 ©TOP CONNECT 2020

■学校・社会を魅了

P8 「すごい! 学生団体」

NPO法人MIS / オルケスタ・デ・タンゴ・ワセダ/ CAMPUS COLLECTION 2020 TOKYO / 学生団体 出版甲子園/関西女子大生団体 SHELLY / 東京学生映画祭/東北若者10000人会議/法政大学野球部/早稲田大学フラッシュモ部/学生団体ONELIFE

P20「すごい! 大学生・ミスコン」、 P22 「すごい! 高校生」、P16 「地方創生」

■目からウロコの就活大作戦

P16〈業界特集〉人事・採用担当に聞く

出版◎株式会社光文社

製造・販売◎ユニリーバ・ジャパン・ホールディングス株式会社

P17 大学理事長に聞く

学校法人五島育英会(東京都市大学)理事長 高橋 遠

P17 面白経歴・経験、P18 就活体験談・キャンパススナップ 株式会社一旗 代表取締役 東山武明 長期インターン 設楽広太

P22 自己プロデュース力を磨く 俳優 武田真治

ライバー 石原彩香 ポップスピアニスト **ハラミちゃん**

■有名企業社長に聞く 「成功の秘訣」 「学生へのメッセージ」

P4 スターバックスコーヒー ジャパン株式会社 代表取締役最高経営責任者(CEO) 水口貴文

P5 HJホールディングス 株式会社 代表取締役社長 於保浩之

P6 株式会社再春館製薬所 代表取締役社長 西川正明

P7 株式会社ブシロード 代表取締役社長 橋本義賢

P12 株式会社クイック 代表取締役社長 川口一郎

P13 セゾン自動車火災保険 株式会社 代表取締役社長 佐藤史朗

P14 株式会社MCJ 代表取締役社長 安井元康

■今、注目の人

P3 総務大臣 武田良太 作家 本田 健

■新サービスを聞く

P15 アマゾンジャパン Amazon インセンティブ事業部 統括部長 正村嘉康

■憧れの人インタビュー [芸能]

P23 俳優 井浦 新 タレント **りゅうち**える



贈る方の気持ちも いっしょにお花屋さんが 「手渡し」で大切に お届けします



映画の良さをもっと 感じてほしいから、 「私は撮る」。



き、

■株式会社クイック

こと (BtoB&C)

職を考える個人から感謝され、企業に評価されるいい仕事をする

が人材紹介の面白さだと語ってくれた川

门社長

転

仕事における信念や大切なことについて語ってもらった。

していました。ボート部は年

大学時代はボート部に所属

半分が合宿で、部活中心の

「関わった人すべてをハッピーに」 というグループ経営理念に基づ 独自の体制で人材紹介事業を展開する株式会社クイック。

個人に感謝され企業に評価され、 自信をつけ、成長す

生かされている会社かどうか 多くの会社で経営理念が掲げ 全体に浸透し、実際の業務に られていますが、それが社員 ときに評価がダイレクトな会 できる会社かどうかです。 **位、3つ目は経営理念の理と** 会社選びの基準でした。 が一致している会社です。 2つ目は、いい仕事をした 私にとってとても大事な

的にやる仕事です。その自発 すが、100の次の1は自発 00は言われてする仕事で

として大事な筋肉になり大き 的な1を1年、2年続けると、 その姿勢がビジネスパーソン の制度と社員の

多くの人材紹介会社は、 早

つは

「失敗を恐れるな」

することはなにもなく、 産で失敗する自分をむしろ褒 から生まれるもの。失敗は財 です。 ではいけません。 すことが大事で、 ビジネスにおいて悩んで解決 その繰り返しの中で知恵を出 て行動し、 めてほしいとも言っています。 2つ目は「悩むな」です。 失敗は前を向いて動く 行動して考える、 無駄に悩ん 考え

能力と平均以上の意欲を持つ

の3つの基準を自分で決めて

就職においては、会社選び

ました。1つ目は、平均の

目分が、20代に鍛えられ成長

してほしい」ということです 3つ目は「101 の仕事を 感謝され企業に評価されるい に提供し、その結果、 えています。 仕事をすることにあると考

対応も両方担うという体制で たい企業を他のコンサルタン 職を考える個人の方に紹介し イックは独自の一気通貫性を (タントが、個人対応も企業 それを具現化するためにク そして自分が担当する転 担当している場合には、 一人のコンサ

トホールディングス)入社、その後トランス・コスモス株式会社常 務取締役を経て 2005 年株式会社クイック入社、人材紹介事業本部 常務取締役執行役員を経て2019年代表取締役社長就任。 2020 年株式会社キャリアシステム代表取締役社長も兼務し現在に ながり、

クでやりがいを感じ、 です。社員がどれだけクイッ その中で一番大切なのは社員 見て魅力的な会社にしたい 経営理念があり、 ての人をハッピーに」という 様々なステークホルダーから 近づいていけるかを考えます。 念に立ち戻りどうその理念に ークホルダーを大切にし 部上場しているので、ス 迷ったら理

川口 一郎(かわぐち いちろう)

大学卒業後、株式会社日本リクルートセンター(現:株式会社リクルー

株式会社 クイック 代表取締役社長



国現界中、自選子主のための Web メディア「看護 Roo!」。川口社長が人材紹介事業本部長時代にグループの中核事業に発する。 看護師・看護学生のための Web メディア「看

性化している組織であること

が最も大切だと考えています。

messa me*

強いエンジンにはなりません。

社員を一番に考え、社員が活

とやりがいを感じられないと、

組織力でいい仕

チーム力、

サービスなので、仕事に誇り きるか。人が人に対してする 実感し活性度の高い組織にで

イングを図りま

と企業のマッテ

研修や実践を通じて、 事をする体制で で2年はかかり タントになるま 考えるコンサル 新卒が我々の その間は

ます。 木の根っこをしっかり作って 強の連続で相当大変ですが、 は、最初の2年間でどれだけ ューの高いプロになるために 我々はそれでいいと思ってい く影響すると思っているから **人材紹介のやりが** がその後の成長に大き 社会に貢献できるバリ

の間に入り、介在価値を両者

個人に

さややりがいは、

個人と企業

しかし私は、人材業界の面

って、分業制を取っています。

(戦力化というメリットもあ

勉強勉

の高い人、自分の成長のエン

>二 つあり、一つ目は意欲

社の求める人材には3

ジンとなるものを持っている

そして大切なこと

です。

様々な経験を通して成 そしてその人た

験ですから失敗はあたりまえ

れる人です

新入社員は、

すべてが初体

学歴ではなく様々な課題に対

2つ目は地頭の良さです。

して知恵を出せる人。

3つ目はチームワークの

取

人です。

そんな姿を見ることですね。 重ねることで自信を産み、さ 評価を受け、成功体験を積み らに力をつけようと努力する していい仕事をしお客様から のメンバーがマーケットに対 私のやりがいは、たくさん 社員の成長がいい仕事につ

仕事ができるようになってい ていきます。 けば、私の喜びはさらに増え 大に、そして組織がよりよい クイックには、「関わるすべ 事業規模の拡

いをするかもしれません

鈴木理梨子

柳の下に金魚を放て

ロングセラーは企業の宝

繰り返すべきです。挑戦する

最初は失敗してつらい思

はたくさんあるので、

ってみる経験をされたほうが りのチャレンジを徹底的にや でもスポーツでも何か自分な

25年で

いと思います。自分の時間

青山学院大2年 鈴木理梨子/日本大学3年

産休があたりまえの会社

過去はオール善」と心得て前を向く

ざすは「最高の仕事と、いい人生」
ほか

横人のお見舞いに持っていける本か? 一世界で20万人に読まれる本をつくろう つける本か?

戦う編集者たれ

「片づけの魔法」(世界2500万部) 「生き方」(国内135万部) <mark>など…</mark>

ります。入社したら仲間であ

社員はみんなで育てて

ちを育てる土壌が自社にはあ

くという風土を持っています。

大学生のみなさんは、学業

出し続けてきた、 小さな出版社で 何が起こっていたのか? 国内外でメガヒットを

978-4-7631-3840-8 定価=本体1、700円+税

植木宣隆

ら、すべては始まる でうこし

電子版は各電子ストアで購読できます。

生むためのいるはとは? 夜明け前にタイトル案はやってくる 冊のエネルギーが人生を変える 8冊の単行本ミリオン、海外版2500万部 界意識」を突破し、結果を 〒169-0075東京都新宿区高田馬場2-16-11 お近くの書店等でお求めください。お電話でのご注文は 0120-29-9625 ブックサービスまで。[受付9:00~18:00年中無休]