

業績好調!

クイック

[4318・東1]



和納 勉 会長
 プロフィール ● わのう・つとむ
 1949年生まれ、関西学院大学法学部卒。76年に日本リクルートセンター（現リクルートホールディングス）入社。80年、クイックプランニング（現クイック）を設立し、同社取締役社長に就任。2005年に同社グループCEO就任、19年同社代表取締役会長に就任（いずれも現任）。

専門職の人材紹介大手 10期連続増収増益へ

医療や建設など専門分野での人材サービス事業を主軸に、採用支援サービスを行うリクルーティング事業や情報出版事業なども展開するのがクイック（4318）だ。需要が高い専門人材を武器に、前期（2019年3月期）は9期連続で増収増益を更新。今後は海外展開などにも注力し、前期の売上高191.7億円を、2022年3月期に261.7億円まで拡大させる。

専門職紹介業が 売上の半割

クイックは、専門スキルを持つ人材を企業に紹介する「専門職人材紹介」を中心に、

増の25.8億円。セグメント別に売上高をみると、専門職人材紹介事業を含む人材サービス事業は60%、リクルーティング事業は30%、その他事業は9%となった。

主力である専門職人材紹介事業の対象範囲は医療、建築、製薬、自動車、電気、化粧品など9領域。成約すると、紹介した人材が受け取る年収の数10%を、企業から手数料として受け取る。前期売上高のうち、半数に当たる約90億円が人材紹介事業による売上と

同業の中で最も比率が高いのは、事業規模において国内2番手グループに位置する看護師分野だ。看護師の平均年収は約400万円、成約時の手数料は平均20%程度。同業界全体の成長率は横ばいにも関わらず、クイックはマツチング精度の高さを武器に年々シェアを伸ばしている。

また、建築土木系の施工監理技術者分野では、業界トップクラスの紹介数を堅持する。同業界では、技士不足が喫緊

の課題。技士の平均年収は600〜800万円と高めにも関わらず、成約時の平均手数料は35〜100%と高水準で推移している。

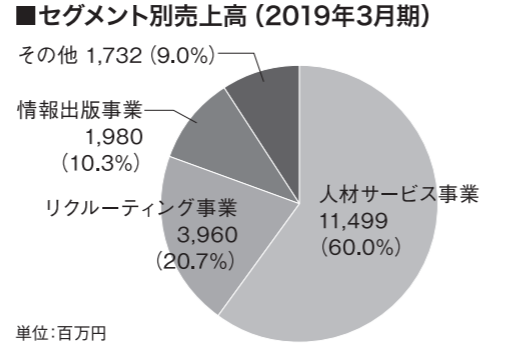
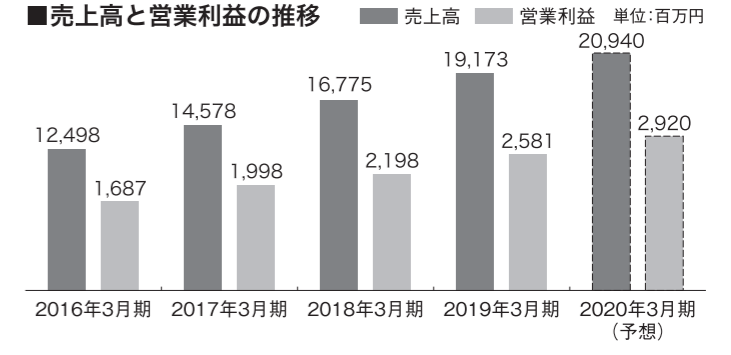
人材紹介の肝は、いかに優秀な人材を集めるか。そこで同社は、求職者獲得に向けて各業界の専門サイトを運営している。

例えば製薬業界向けサイト「Answers」では、求人情報の他に業界研究レポート、業界ニュースなど専門情報を掲載。看護師向けサイト「看護師roo」では、看護師用シフト管理アプリの提供や、看護師国家試験の過去問掲載などを行う。現職のプロが必要情報を随時提供することで、サイトの周知を図る狙いだ。

「シフト管理アプリは130万回ダウンロードされており、ナスだけでなくご家族も活用されています。また試験対策を充実させることで、若い人たちがサイトの意識付けをしています」（和納勉会長）

**情報誌活用し
北陸展開進める**

リクルーティング事業の売



上高は全体の2割だが、営業利益は3割と利益率が高いのが特長。一方で、和納会長は同事業の流動性を指摘する。「最近合同説明会が問題になっていますが、これは今後5〜6年でオンラインに置き換わっていくと思います。そうなる、我々の関連事業も影響を受けることになるでしょう。今、業界では構造改革が起きています。我々も、時代に合ったサービスの提供を進めていきます」（同氏）

年にグループ傘下入りした金沢の出版社「カラフルカンパニー」が主体。北陸・新潟密着型の情報誌を手掛けており、「金沢情報」など生活情報誌の発行部数は毎週61.1万部に上る。

同社が近年力を入れるのが「ココカラ。」ブランドで展開する、地域に密着した人材紹介サービスなどのコンシェルジュサービスだ。情報誌への広告掲載とは違う形で、人材採用や顧客開拓のためのサービスを展開し、情報出版事業の更なる成長を目指す。

危機を教訓に ビジネス最適化

同社は1980年、和納会長がリクルートから独立したことからはまる。当初は同社の求人情報誌「ビーイング」の広告代理営業などが主体だったが、やがてバブルが崩壊。これを契機に、クイックはビジネスモデルの転換を進める。

「バブル崩壊時、約33億円あった売上高が1〜2年でつるべ落としのようにほぼ半分にまで減少しました。当時からセグメントでみると、リクルーティング事業が全体の約95

「不況の際、人材サービスでも落ち込んだのは一般職分野です。一方、専門職ではそれほど大きな影響を受けませんでした。この時の経験から、不況に強い体質を作るには「専門職」が鍵だと思ったのです」（同氏）

国境を越え 人材サービスを提供

長期ビジョンとしては、「2030年に売上高1000億円」を目標に掲げる。重点事項のひとつが「クロスボーダーリクルートメントの推進」だ。

「プレグジット後の英国では雇用先が減少している一方、欧州では日系企業がどんどん進出しているため、人材が不足しています。またメキシコでは、自動車メーカーの工場新設に伴い膨大な数のエンジニアや通訳が必要。各地域のニーズに合ったサービスを提供すれば、海外事業だけで売上高が100億円まで成長する見込みです」（同氏）

■人材紹介事業 運営メディア一覧

AnswersNews
 医療機器転職Biz
 E&M JOBS
 AUTOMOTIVE JOBS
 彩職

看護100
 建設・設備求人データベース
 技術士求人データベース
 MR Biz
 Answers

直近株価	984円 (20.3/31終値)
年初来高値	1,651円 (20.1/7)
年初来安値	822円 (20.3/19)
時価総額	174億円
PER	8.6倍
PBR	1.83倍
配当利回り	4.84%
決算	3月

2019年3月期	連結業績	前期比
売上高	191億7300万円	14.3%増
営業利益	25億8100万円	17.4%増
経常利益	28億1800万円	22.5%増
当期純利益	19億6600万円	20.8%増

2020年3月期	連結業績予想	前期比
売上高	209億4000万円	9.2%増
営業利益	29億2000万円	13.1%増
経常利益	29億5000万円	4.7%増
当期純利益	19億9500万円	1.5%増

※生活情報誌「金沢情報」「富山情報」「新潟情報」「高岡情報」の総数。高岡情報は第2・4土曜週発行