

2005.3.17

総合人材サービスのクイック

クイック USA INC と共催で海外留学生のための合同会社説明会をインターコンチネンタル・ザ・パークレイ・ニューヨークにて5月28日(土)・29日(日)に開催いたします。

総合人材サービスの株式会社クイック(本社:大阪市北区、代表取締役社長:和納 勉、JASDAQ4318)は、クイック USA INC (QUICK USA, INC., NEW YORK, USA) と共催でアメリカの大学に通う留学生を対象とした【海外留学生のための合同会社説明会】をインターコンチネンタル・ザ・パークレイ・ニューヨークにて5月28日(土)・29日(日)に開催いたします。

現在、在米の日本人留学生は数多くいます。留学生の90%近くが日本での就職を視野に入れていると言われております。5、6月は留学生の卒業予定が多い時期に当たり、企業側にとっては、留学生が帰国し就職活動を本格化する前に直接アプローチができる絶好の機会となります。

今回の企画は、企業側にとって、『国内では探せないタイプの人材』、『即戦力となる人員』、『海外業務部署要員・将来的な海外戦略要員』となるような貴重な人材に出会える場として活用出来ます。また、4月の新卒採用の出遅れをカバーし、新卒・第二新卒の秋採用が実現できるという利点もあります。

株式会社クイックでは参加企業を募集しています。価格は2日分の参画料金として90万円(税別、説明会前日より1室3泊分の宿泊費用込み)。お問い合わせは大阪リクルーティング営業部・北村(tel. 06-6375-2221)まで。

本資料に関するお問い合わせ先
株式会社クイック リクルーティング営業部
担当: 忽滑谷 03-5573-9191
株式会社オズマピーアール
担当: 佐藤、宮坂 03-3403-0266

開催概要

開催日時：2005年5月28日(土)29日(日)10:00～17:00

会場：InterContinental THE BARCLAY NEW YORK
(New York/111 EAST 48TH ST NEW YORK CITY, NY 10017-1297)

対象：アメリカを中心とした海外の大学・大学院にて、学士以上の単位を取得(予定)
の日本語バイリンガル文系学生・第二新卒学生

参加企業：15ブース予定

主催：株式会社クイック、QUICK USA, INC.

協賛：日本人留学生会

株式会社クイック会社概要

会社名 株式会社クイック
証券コード 4318

設立 1980年(昭和55年)9月

本社 大阪府大阪市北区中津1-11-1 中津センタービル

資本金 3億3,395万円(2004年9月末)

売上高 76億7,649万円(2004年3月度連結実績)

役員 代表取締役社長 和納 勉(わのう つとむ)

従業員数 322名(2004年9月末：グループ合計)

事業所 本社オフィス/管理本部、大阪リクルーティング営業部、人材紹介部
大坂

東京オフィス/東京リクルーティング営業部、人材紹介部東京、ITSS
事業推進部、横浜営業所、品川営業所、銀座営業所

事業内容 名古屋オフィス/名古屋リクルーティング営業部、人材紹介部名古屋
リクルーティング広告事業、人材紹介事業、人事・組織コンサルティング事業、ITSS 導入支援事業

関係会社 株式会社 IT アソシエイツ (IT 技術者の人材紹介・派遣)

株式会社キャリアシステム (アウトソーシング)

株式会社ケー・シー・シー (情報誌出版・Web サイト運営)

株式会社アイ・キュー (ネットメディア開発・企画・運営)

QUICK USA, INC. (米国での人材紹介・派遣)

上海クイックマイツ有限公司(人材紹介・人事労務コンサルティング)

QUICK USA, INC. 概要

会社名：QUICK USA, INC.

設立：1999年 5月

住所：551 Fifth Avenue, Suite 620, New York, NY 10176

資本金：300,000 (US\$)

売上高：1,436,181 (US\$) (2004)

President：Yukio Yamada

General Manager：Tadashi Saito

従業員数：6名

事業内容：人材紹介/人材派遣業

海外留学生就職に関する資料

留学生の希望勤務地

勤務地のこだわらない:55.5% 日本で働きたい:31.5% 日本以外で働きたい:13%

リクルート海外留学生就職活動調査 2004 より

競合イベント内容

1. 展企業群はほとんどがブランド企業。
2. 対象学生はMBAホルダー、理工系学生。したがって参加した学生(約 5,000 名)の 90%以上が対象外とされる。(選考に望んでも不合格になる)

一般的な留学生の就職活動

一般的に日本で同じ学年の人たちに追いつくことを考え、就職活動を実施します。そのため、3 年次修了後の夏期休暇までには志望企業に対し、資料請求や履歴書送付はもちろんのこと、一時帰国前にセミナーや面接の予約を入れています。

活動例

- 3 年次の 1 月～ 企業の絞り込みを始める。筆記試験対策を開始。
- 3 年次の 3 月～ 資料請求開始。企業にコンタクトを取り始める。面接の練習開始。
セミナーや面接の予約を取れるだけ取る。
- 3 年次(修了後)の夏休み すぐに帰国して就職活動。セミナーや面接を経て内定獲得。
- 4 年次の 9 月～ 志望企業にコンタクト。資料請求。履歴書の送付。面接の予約。
- 4 年次の冬休み すぐに帰国して就職活動。セミナーや面接を経て内定獲得。
- 4 年次の 1 月～ 志望企業にコンタクト。資料請求。履歴書の送付。面接の予約。
- 卒業(5.6 月～10 月まで) すぐに帰国して就職活動。セミナーや面接を経て内定獲得。