

2023年3月期 決算説明資料

2023年5月9日

目次

- P.3 2023年3月期 決算ハイライト
- P.7 2023年3月期 業績
- P.18 2024年3月期 通期業績予想
- P.27 中期計画
- P.30 参考資料



2023年3月期 決算ハイライト

23年3月期 決算ハイライト 連結(1)

売上・利益とも 過去最高を更新!

売上高

277.9億円

前期比 17.8%増
修正計画比 1.8%増

営業利益

44.8億円
前期比 34.1%増
修正計画比 2.0%増

経常利益

45.4億円
前期比 32.7%増
修正計画比 2.1%増親会社株主に帰属する
当期純利益32.6億円
前期比 45.1%増
修正計画比 9.0%増

23年3月期 決算ハイライト 連結(2)

POINT 1

事業 環境

雇用情勢の回復が進み追い風

(有効求人倍率の回復、失業率の改善)

新型コロナウイルス感染症の影響が緩和され、経済活動及び個人消費の正常化が進んだことで企業の採用ニーズは幅広い分野で回復した

POINT 2

当社 施策

企業の人材ニーズに沿った 多様なサービスの提供

- ◎人材の不足感が強く、採用難易度の高い領域の人材紹介の強化
- ◎組織体制の再構築による生産性の向上
- ◎グループ内での連携強化
- ◎人材の採用強化、人材の育成強化

23年3月期 決算ハイライト セグメント

主力の人材サービス事業及び、IT・ネット関連事業が業績を牽引し、グループ全体で大幅に増収増益!

人材サービス 事業

売上高

19,080百万円

営業利益

3,876百万円

リクルーティング 事業

売上高

3,373百万円

営業利益

645百万円

情報出版事業

売上高

2,320百万円

営業利益

193百万円

IT・ネット関連 事業

売上高

1,662百万円

営業利益

765百万円


海外事業

売上高


1,358百万円

営業利益

104百万円



2023年3月期 業績



当社グループ事業領域

クイック グループ

「人材」・「情報」ビジネスを通じて社会に貢献する

総合人材サービス



人材紹介



人材派遣等



リクルーティング



海外

情報サービス



情報出版



IT・ネット関連

23年3月期 連結業績(前年同期比・修正計画比)

前年同期比・修正計画比

(%表示は前年同期比増減率・修正計画比増減率) [単位:百万円]

	23/3期 実績	22/3期 実績			23/3期 修正計画		
		実績	増減額	前年同期比	修正計画	増減額	修正計画比
売上高	27,794	23,590	4,203	17.8%	27,300	494	1.8%
売上総利益	18,420	15,074	3,345	22.2%	18,030	390	2.2%
販売費及び 一般管理費	13,932	11,728	2,204	18.8%	13,630	302	2.2%
営業利益	4,487	3,345	1,141	34.1%	4,400	87	2.0%
経常利益	4,543	3,423	1,119	32.7%	4,450	93	2.1%
親会社株主に帰属する 当期純利益	3,261	2,248	1,013	45.1%	2,991	270	9.0%

23年3月期 配当について(増配)

親会社株主に帰属する当期純利益が2022年10月31日公表の金額より上振れ
配当性向40%の基本方針に則り、年間配当額を64円から70円へ増額

		22/3期 実績	23/3期 修正計画 (2022年10月31日公表)	23/3期 実績	修正計画比
親会社株主に帰属する 当期純利益		2,248百万円	2,991百万円	3,261百万円	+270百万円
1株当たり当期純利益		119.35円	158.53円	173.07円	+14.54円
配当	中間	20円	26円	26円	—
	期末	28円	38円	44円	+6円
	年間	48円	64円	70円	+6円
配当性向		40.2%	40.4%	40.4%	—

23年3月期 セグメント別業績(前年同期比・修正計画比)

前年同期比・修正計画比

(%表示は前年同期比増減率・修正計画比増減率) [単位:百万円]

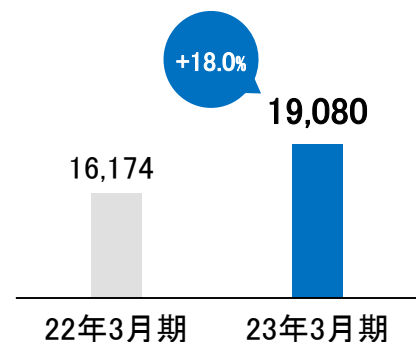
		23/3期 実績	22/3期 実績			23/3期 修正計画		
			実績	増減額	前年同期比	修正計画	増減額	修正計画比
売上高	人材サービス事業	19,080	16,174	2,906	18.0%	18,822	258	1.4%
	リクルーティング事業	3,373	2,788	584	21.0%	3,402	▲29	▲0.9%
	情報出版事業	2,320	2,139	180	8.4%	2,280	39	1.7%
	IT・ネット関連事業	1,662	1,548	113	7.4%	1,582	79	5.0%
	海外事業	1,358	939	418	44.6%	1,211	146	12.1%
	連結合計	27,794	23,590	4,203	17.8%	27,300	494	1.8%
営業利益	人材サービス事業	3,876	3,020	856	28.3%	3,882	▲5	▲0.1%
	リクルーティング事業	645	557	88	15.8%	674	▲28	▲4.2%
	情報出版事業	193	187	5	3.2%	195	▲2	▲1.1%
	IT・ネット関連事業	765	488	277	56.7%	692	72	10.5%
	海外事業	104	▲6	111	—	63	41	65.5%
	調整額	▲1,099	▲901	▲198	—	▲1,108	8	—
	連結合計	4,487	3,345	1,141	34.1%	4,400	87	2.0%

23年3月期 セグメント別業績(人材サービス事業)

実績

売上高

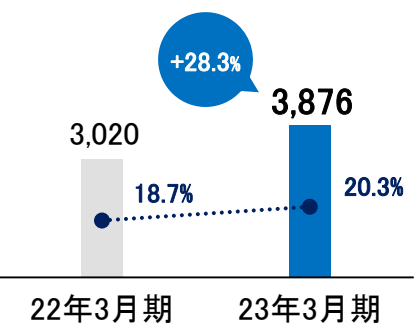
[単位:百万円]



営業利益

[単位:百万円]

●営業利益率



事業環境

注力領域である建設、電気・機械、自動車、IT等の分野で企業の採用ニーズは旺盛。医療・福祉分野における看護師や保育士の採用ニーズも引き続き高水準で推移。

人材サービス事業の各サービスの進捗

人材紹介 2,624百万円増

注力領域(建設、機械・技術者、看護など)における人材紹介が順調に拡大!



セコカンプラス
(施工管理向け転職サイト)



看護roo!転職サポート
(看護師向け転職サイト)



看護roo!コミュニティ
(看護師向けコミュニティサイト)

人材派遣 348百万円増

看護師、保育士派遣が大幅に拡大!



メディケアキャリア
(北信越の医療福祉分野の求人情報サイト)



ほいとも
(関西・東海の保育士派遣スタッフ登録サイト)

保育園運営 ▲29百万円

休園の影響を受け減収



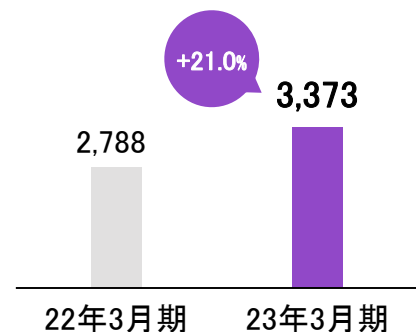
こぐまの森保育園 北野田園

23年3月期 セグメント別業績(リクルーティング事業)

実績

売上高

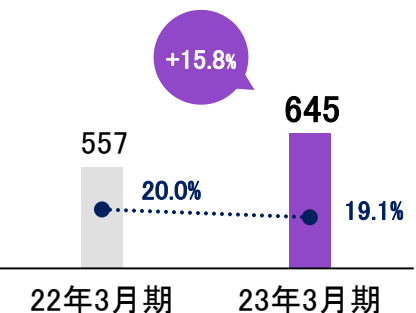
[単位:百万円]



営業利益

[単位:百万円]

●営業利益率



事業環境

経済活動の正常化が進んだことに加え、インバウンド需要の拡大等を背景に飲食業や宿泊業、サービス業の採用ニーズが拡大。コロナ禍での宅配需要が高まった運輸、物流業の採用ニーズも引き続き旺盛。

リクルーティング事業の各サービスの進捗

➤ 求人広告・イベント 153百万円増

アルバイト・パートの求人広告の取扱いが大幅に拡大!
派遣スタッフ募集のための求人広告の取扱いは堅調に推移!

➤ Indeed 349百万円増

注力商品として営業体制を強化し、引き続き大幅に拡大!
Indeedの販売代理店として、「Indeed 認定パートナー制度」の最高ランクであるプラチナムパートナーに認定!



➤ 採用コンサル関連 56百万円増

新卒採用のためのインターンシップや会社説明会のプログラム作成、社員研修、採用サイトや会社案内等の制作物の取扱いが好調!



採用サロン
(採用コンサルティングのサービス案内)



STRUCT ACADEMY
(採用戦略フレームワークを習得できる講座)



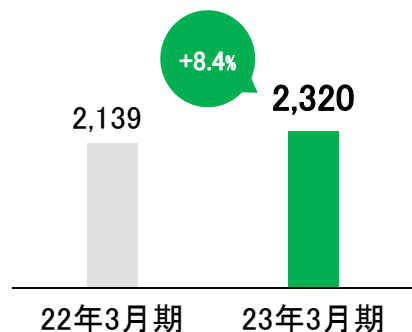
STRUCT FINDER
(企業の独自価値を明らかにする分析ツール)

23年3月期 セグメント別業績(情報出版事業)

実績

売上高

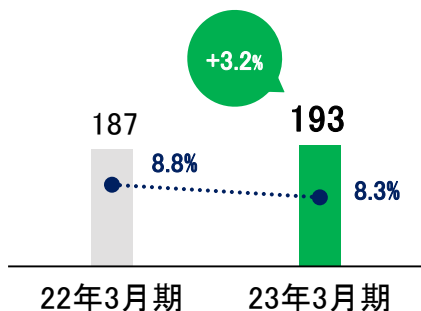
[単位:百万円]



営業利益

[単位:百万円]

●営業利益率



事業環境

経済活動の正常化が進んだことで飲食店等の販促広告は回復基調になったものの、資材高騰、金利上昇等の影響により住宅関連の販促広告は鈍化。求人広告は旺盛な採用ニーズを背景に好調。

情報出版事業の各サービスの進捗

生活情報誌 5百万円増

求人広告の取扱いが全エリアで拡大するも、生活情報誌全体の業績は横ばい



金沢情報



富山情報



新潟情報



家づくりナビ

ココカラ。 98百万円増

転職領域が順調に拡大!



ココカラ。(コンシェルジュサービス)
(転職・結婚・家づくりなどに特化した対面での紹介サービス)

ポスティング 26百万円増

住宅や小売り関連のチラシの取扱いを中心に堅調に推移



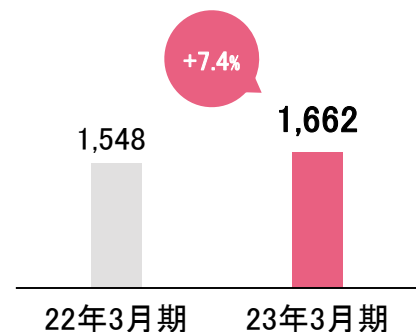
ポスティング(折込チラシ)サービス

23年3月期 セグメント別業績(IT・ネット関連事業)

実績

売上高

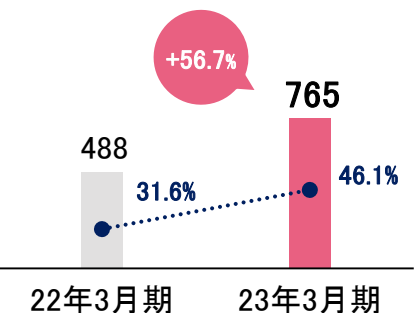
[単位:百万円]



営業利益

[単位:百万円]

●営業利益率



事業環境

HR領域の課題解決に向けた業務の効率化・DX化のための設備投資のほか、採用や育成、モチベーション・定着率向上のためのサービス等へのニーズが依然として高い状況。

IT・ネット関連事業の各サービスの進捗

日本の人事部 290百万円増

ポータルサイトの広告収入が大幅に拡大し業績を牽引!



日本の人事部

(人事に関わるあらゆる情報が集まるナレッジコミュニティサイト)



LEADERS(リーダーズ)

(HR領域のインタビュー情報誌)



人事白書

(全国人事の実態調査報告書)

日本の人事部 HRカンファレンス

講演枠の売上が順調に拡大!



日本の人事部 HRカンファレンス2022-秋-
(人事キーパーソンが集う日本最大級のHRイベント)

クロノス株式譲渡による業績への影響

(※株式譲渡実行日:2022年10月3日)

□売上高への影響(23年3月期下半期から連結除外)は▲1.8億円程度、営業利益への影響は軽微

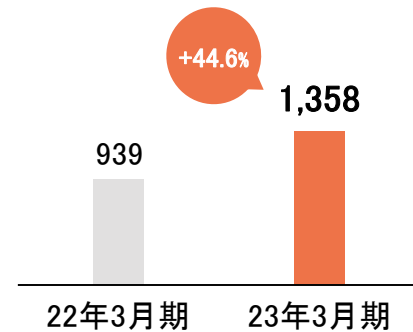
□23年3月期下半期よりクロノスが連結除外になったものの、「日本の人事部」の業績が大幅に拡大したことで、IT・ネット関連事業は増収増益

23年3月期 セグメント別業績(海外事業 1/2)

実績

売上高

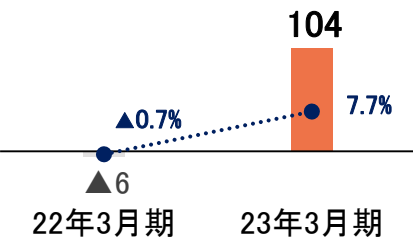
[単位:百万円]



営業利益

[単位:百万円]

●営業利益率



事業環境

米国、英国は引き続き旺盛な採用ニーズに加え、インフレによる給与水準の上昇を背景とした紹介手数料や派遣売上が増加。上海はゼロコロナ政策の緩和措置に伴う感染再拡大を受け、企業の採用活動は停滞。

海外事業の各サービスの進捗

➤ USA 248百万円増／英国 138百万円増／メキシコ 34百万円増

北中米・英国の人材紹介、人材派遣がともに好調!



アメリカでの転職・就職
サポートサイト



アメリカの人事部
(米国の人事関連情報を
ニュースレター配信)



英国での転職・就職
サポートサイト



メキシコでの転職・就職
サポートサイト

➤ 国際間の転職支援 13百万円増 クロスボーダーリクルートメント®

英国からの欧州企業への国際間の転職支援が順調に拡大!

➤ 上海 ▲10百万円／ベトナム 2百万円増／タイ 8百万円増

- ・上海はコロナ感染再拡大を受け人材紹介が減収するも、人事労務コンサルティングが改善傾向
- ・ベトナムでは現地日系企業の採用ニーズは緩やかな回復に止まり、人材紹介がほぼ横ばい
- ・タイは景気及び企業の採用ニーズの回復が進み、人材紹介が拡大

23年3月期 セグメント別業績(海外事業 2/2)

海外事業内各国売上シェア
(売上高合計 1,358百万円)



クロスボーダーリクルートメント®を推進

2024年3月期 通期 業績予想



24年3月期 連結業績予想

2024年3月期 業績・配当予想(前年同期比)

(%表示は前年同期比増減率) [単位:百万円]

	23/3期 通期実績	24/3期		
		通期予想	増減額	前年同期比
売上高	27,794	30,000	2,205	7.9%
売上総利益	18,420	20,400	1,979	10.7%
販売費及び一般管理費	13,932	15,440	1,507	10.8%
営業利益	4,487	4,960	472	10.5%
経常利益	4,543	5,000	456	10.0%
親会社株主に 帰属する当期純利益	3,261	3,353	91	2.8%
1株当たり配当額(円)	70	72	+2	—

24年3月期 セグメント別業績予想

2024年3月期 セグメント別業績予想(前年同期比)

(%表示は前年同期比増減率) [単位:百万円]

		23/3期 通期実績	24/3期		
			通期予想	増減額	前年同期比
売上高	人材サービス事業	19,080	21,016	1,936	10.1%
	リクルーティング事業	3,373	3,858	484	14.4%
	情報出版事業	2,320	2,304	▲15	▲0.7%
	IT・ネット関連事業	1,662	1,374	▲288	▲17.3%
	海外事業	1,358	1,445	87	6.5%
	連結合計	27,794	30,000	2,205	7.9%
営業利益	人材サービス事業	3,876	4,259	382	9.9%
	リクルーティング事業	645	840	194	30.1%
	情報出版事業	193	231	38	19.7%
	IT・ネット関連事業	765	655	▲110	▲14.4%
	海外事業	104	130	26	24.9%
	調整額	▲1,099	▲1,157	▲57	—
	連結合計	4,487	4,960	472	10.5%

24年3月期 セグメント別事業見通し(人材サービス事業)

人材サービス事業

売上高

21,016 百万円

営業利益

4,259 百万円

既存領域拡大のための運営サイトの機能強化、オンラインセミナーの拡充
コンサルタントの採用と育成、新たなマーケットへの進出

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

	23/3期 通期実績	24/3期 通期見通し	増減額	前年同期比
売上高	19,080	21,016	1,936	10.1%
営業利益	3,876	4,259	382	9.9%

通期見通し
増減要因

前年同期比

□人材紹介

1,523百万円 ➡

□保育園運営

▲5百万円 ➡

□人材派遣

416百万円 ➡

24年3月期 セグメント別事業見通し(リクルーティング事業)

リクルーティング事業

売上高

3,858百万円

営業利益

840百万円

顧客内シェア向上に向けた新たな商材の開拓

採用コンサルティング[※]強化、採用規模の大きい企業への営業強化

※顧客企業の採用成功に向けた採用戦略構築から母集団形成、入社動機形成、企業ブランディングまでの総合的な提案

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

	23/3期 通期実績	24/3期 通期見通し	増減額	前年同期比
売上高	3,373	3,858	484	14.4%
営業利益	645	840	194	30.1% [※]

※収益率の高いIndeedをより拡大していく計画のため、営業利益の伸び率が高くなる見通し

通期見通し
増減要因

前年同期比

□ Indeed

656百万円 ➡

□ 求人広告・イベント[※] ▲130百万円 ➤

□ 採用コンサル関連

40百万円 ➡

※採用手法が従来の求人広告からIndeed等のアグリゲーションメディアや求人広告配信サービスへシフトしていくことによる減少

24年3月期 セグメント別事業見通し(情報出版事業)

情報出版事業

売上高

2,304百万円

営業利益

231百万円

コンシェルジュサービス*の転職・住宅領域の強化

(※ライフイベント(転職、結婚、家づくりなど)に特化した対面での紹介サービス)

生活情報誌はWeb商品を絡めた提案により微減、Indeedの拡販

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

	23/3期 通期実績	24/3期 通期見通し	増減額	前年同期比
売上高	2,320	2,304	▲15	▲0.7%
営業利益	193	231	38	19.7%*

※収益率の高いコンシェルジュサービスをより拡大していく計画のため、営業利益の伸び率が高くなる見通し

通期見通し
増減要因

前年同期比

□生活情報誌 ▲7百万円 ◆ □ココカラ。 53百万円 ◆
□Indeed 7百万円 ◆ □ポスティング ▲3百万円 ◆

24年3月期 セグメント別事業見通し(IT・ネット関連事業)

IT・ネット関連事業

売上高

1,374百万円

営業利益

655百万円

日本の人事部のコンテンツ強化によるユーザーの参画・利用価値向上
HRカンファレンス出展社へのブランディング支援・コンサルティング強化

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

	23/3期 通期実績	24/3期 通期見通し	増減額	前年同期比
売上高	1,662	1,374	▲288	▲17.3%
営業利益	765	655	▲110	▲14.4%

通期見通し 増減要因

- IT・ネット関連事業の売上高は、2022年10月にクロノス社の全株式を譲渡したことにより、減収になる見通し(クロノス株式譲渡による売上高への影響額は▲3億円程度)
- 営業利益は、従業員の待遇改善および人材採用の強化等により減益の見通し
- 「日本の人事部」の売上高は堅調に推移する見通し

24年3月期 セグメント別事業見通し(海外事業)

海外事業

売上高

1,445百万円

営業利益

130百万円

業績拡大に向けた積極的な拠点展開、人材採用と人材育成の強化
国際間の転職支援(クロスボーダーリクルートメント®)の強化

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

	23/3期 通期実績	24/3期 通期見通し	増減額	前年同期比
売上高	1,358	1,445	87	6.5%
営業利益	104	130	26	24.9%

通期見通し
増減要因

前年同期比

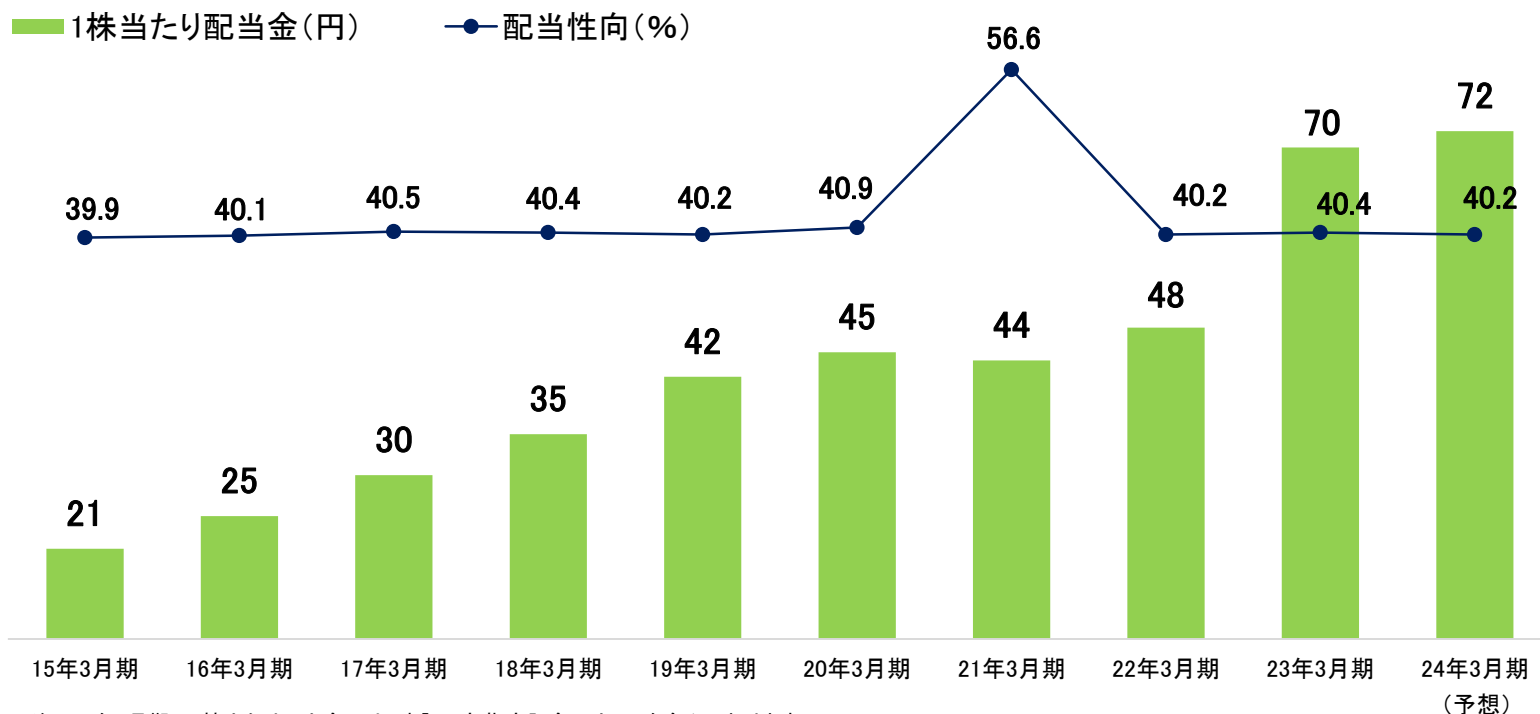
□USA 38百万円 ➡ □メキシコ ▲3百万円 ◆ □ベトナム 5百万円 ➡
□英国 5百万円 ➡ □上海 4百万円 ➡ □タイ 40百万円 ➡

24年3月期 配当予想

24年3月期
配当予想

[配当金] 72.0円 [配当性向] 40.2%

※中間配当:36円 期末配当:36円



注1:15年3月期の1株当たり配当金には、東証一部指定記念配当5円を含んでおります。

注2:21年3月期の1株当たり配当金には、創業40周年記念配当12円を含んでおります。

A photograph of two people in dark business suits shaking hands. The hands are clasped in the center of the frame, with the forearms and suit sleeves visible. The background is a blurred, light-colored indoor setting.

中期計画

24年3月期 中期計画

1～2期目の人材採用や新たなサービス開発への投資が3期目の業績拡大につながる計画です
特に、コロナ禍で低迷していたリクルーティング事業が採用コンサルティング*強化、新たな商材の開拓による顧客内シェア向上等によって全体の業績に大きく貢献していく見通しです

※企業の採用成功に向けた採用戦略構築から母集団形成、入社動機形成、企業ブランディングまでの総合的な提案

中期計画

(%表示は前年同期比増減率) [単位:百万円]

	23/3期 実績	24/3期		25/3期		26/3期	
		計画	前年同期比	計画	前年同期比	計画	前年同期比
売上高	27,794	30,000	7.9%	33,900	13.0%	39,800	17.4%
売上総利益	18,420	20,400	10.7%	23,270	14.1%	27,850	19.7%
販売費及び一般管理費	13,932	15,440	10.8%	17,820	15.4%	21,000	17.8%
営業利益	4,487	4,960	10.5%	5,450	9.9%	6,850	25.7%
経常利益	4,543	5,000	10.0%	5,500	10.0%	6,900	25.5%
親会社株主に 帰属する当期純利益	3,261	3,353	2.8%	3,688	10.0%	4,626	25.4%

注1:当社では中期計画(3カ年計画)をローリング形式で每期見直しております。

24年3月期 中期計画 セグメント別

中期計画 セグメント別

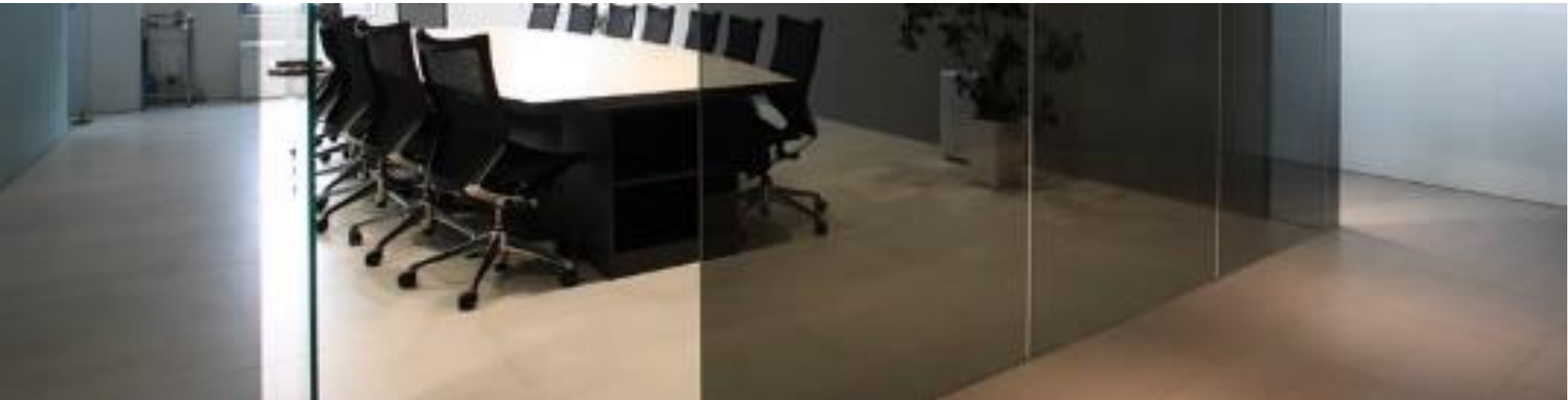
(%表示は前年同期比増減率) [単位:百万円]

		23/3期 実績	24/3期		25/3期		26/3期	
			計画	前年同期比	計画	前年同期比	計画	前年同期比
売上高	人材サービス事業	19,080	21,016	10.1%	23,101	9.9%	26,358	14.1%
	リクルーティング事業	3,373	3,858	14.4%	5,187	34.5%	7,348	41.7%
	情報出版事業	2,320	2,304	▲0.7%	2,493	8.2%	2,683	7.7%
	IT・ネット関連事業	1,662	1,374	▲17.3%	1,509	9.8%	1,659	9.9%
	海外事業	1,358	1,445	6.5%	1,608	11.3%	1,749	8.8%
	連結合計	27,794	30,000	7.9%	33,900	13.0%	39,800	17.4%
営業利益	人材サービス事業	3,876	4,259	9.9%	4,519	6.1%	4,836	7.0%
	リクルーティング事業	645	840	30.1%	1,058	26.0%	2,036	92.4%
	情報出版事業	193	231	19.7%	314	35.8%	361	14.9%
	IT・ネット関連事業	765	655	▲14.4%	690	5.3%	793	15.0%
	海外事業	104	130	24.9%	177	35.6%	209	17.9%
	調整額	▲1,099	▲1,157	—	▲1,310	—	▲1,387	—
	連結合計	4,487	4,960	10.5%	5,450	9.9%	6,850	25.7%

注1: 当社では中期計画(3カ年計画)をローリング形式で每期見直しております。



参考資料



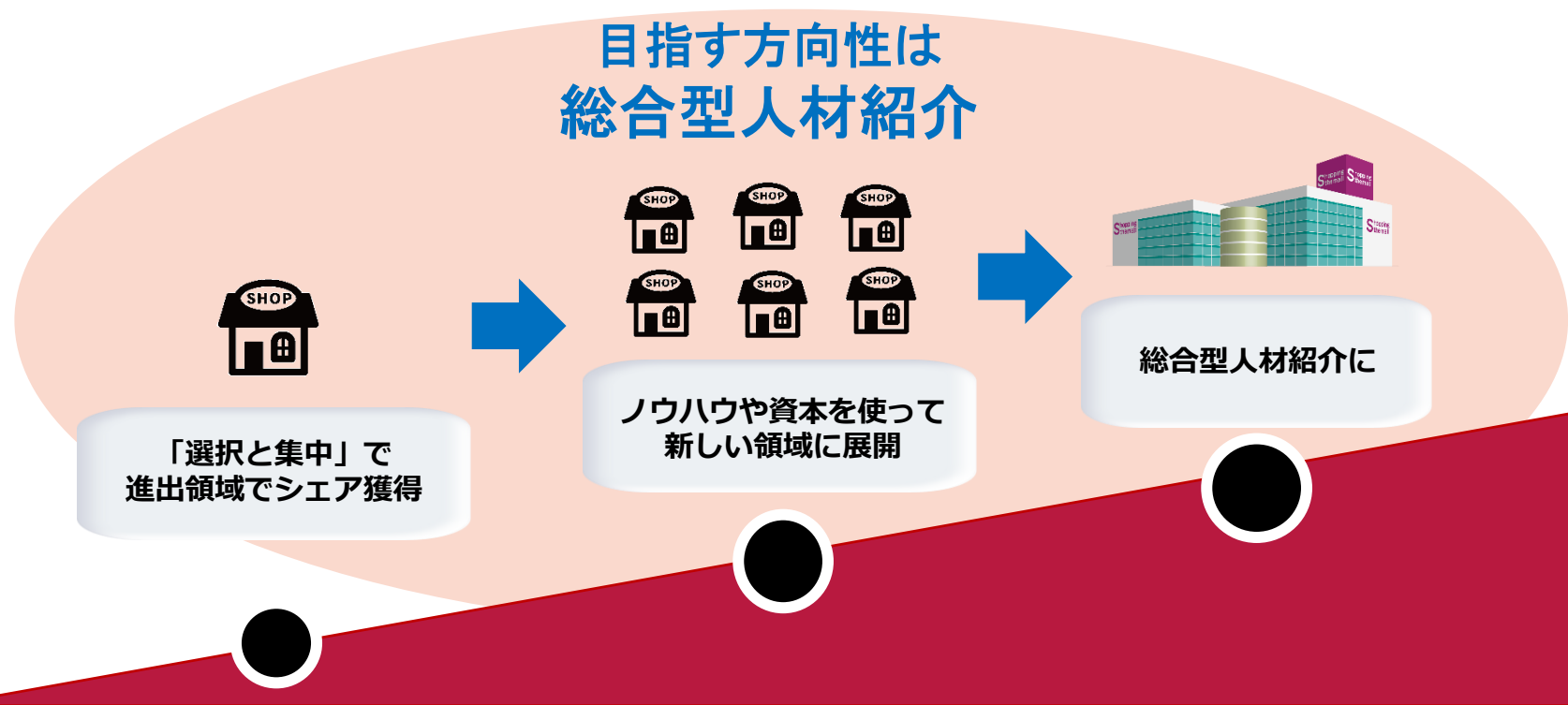
クイック人材紹介事業の特徴

選択と集中	登録者獲得施策	一気通貫制
<p style="text-align: center;">特定領域でシェアを 獲得し横展開</p> <p>例 看護師・施工管理技術者・MR・機械設計技術者 自動車・化粧品 等</p> <p style="text-align: center;">   </p> <p style="text-align: center;"> 建設・設備求人データベース  </p>	<p style="text-align: center;">自社サイト・自社ツールからの オーガニックな経路による 転職希望者を獲得</p> <p style="text-align: center;">  看護roo!(看護師のためのコミュニティサイト) </p> <div style="display: flex; justify-content: space-around; align-items: center;">    </div> <p> ナスカレ(看護師のスケジュール管理アプリ) 看護roo!国試(看護師国家試験を収録したアプリ) 看護がわかるー 心電図(書籍) </p>	<p style="text-align: center;">コンサルタントが企業と 転職希望者の双方を担当し 精度の高いマッチングを実現</p> <div style="text-align: center;">  </div>

人材紹介事業の目指す方向性

人材紹介事業における新領域の開拓を推進

「選択と集中」 「横軸展開」



当社グループの注力領域




人材紹介事業における特定領域の深化と拡大

特定領域で人材紹介事業を展開 各領域でトップシェア獲得を目指す



人材紹介市場の今後

当社グループ注力領域の人材紹介市場は今後さらに拡大の見込み

 <p>看護師の不足</p>	 <p>IT人材の不足</p>	 <p>建設業界人材の不足</p>
<p>2025年には 6万から27万人が不足^{※1} (看護師や准看護師などの看護職員)</p>	<p>2030年には 約16万から79万人が不足^{※2}</p>	<p>建築・土木・測量の 有効求人倍率は6.01倍^{※3} (2023年2月時点の有効求人倍率)</p> <p>・・・他</p>



人材紹介市場 さらなる拡大へ

看護師をはじめ、DX周辺のエンジニア等、さらなる市場の拡大が期待

※1 出典:厚生労働省「医療従事者の需給に関する検討会看護職員需給分科会中間とりまとめ(案)」

※2 出典:みずほ情報総研株式会社「一 IT 人材需給に関する調査 一 調査報告書」

※3 出典:厚生労働省「一般職業紹介 職業別有効求人倍率(パート含む常用)」

「Indeed」の認定パートナー制度において、最高ランクの「プラチナムパートナー」に認定(23年1月1日)

クイックグループ*は、求人検索エンジン「Indeed(インディード)」の販売代理店として、「Indeed 認定パートナー制度」における最高ランクである「プラチナムパートナー」に認定されました。

(※株式会社クイック、株式会社HRビジョン、株式会社カラフルカンパニーが認定)

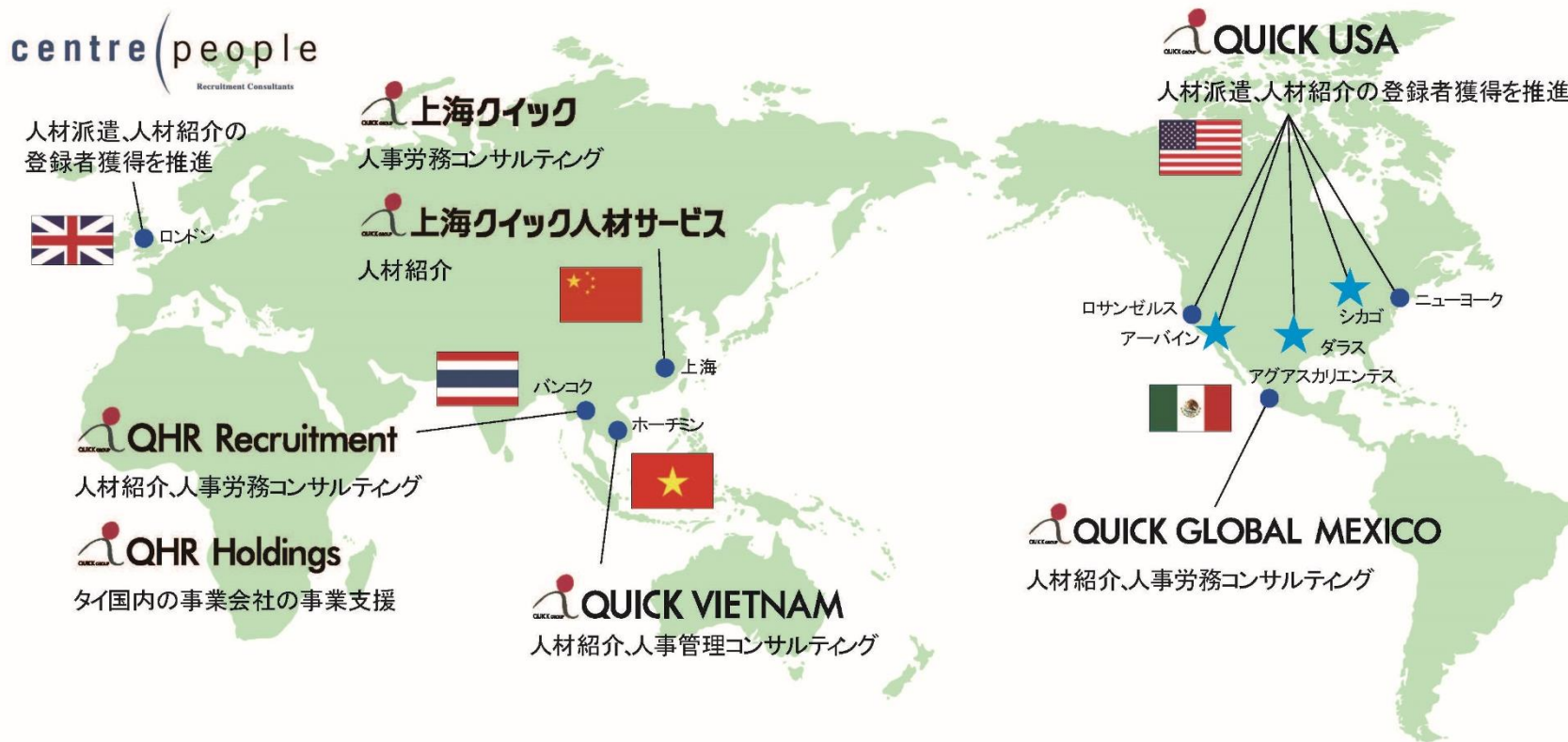


「Indeed 認定パートナー制度」

世界60カ国以上、28の言語でサービスを展開している世界最大級の求人検索エンジン「Indeed」では、Indeedの販売代理店として公式に認定された代理店の中でも、特に優れた実績のある認定パートナーを「プラチナムパートナー」、「ゴールドパートナー」、「シルバー+パートナー」、「シルバーパートナー」として特別認定を行っています。国内98社の特別認定パートナーがある中で、プラチナムパートナーには、当社グループを含め3パートナーのみが特別認定されています。(2023年5月9日時点)

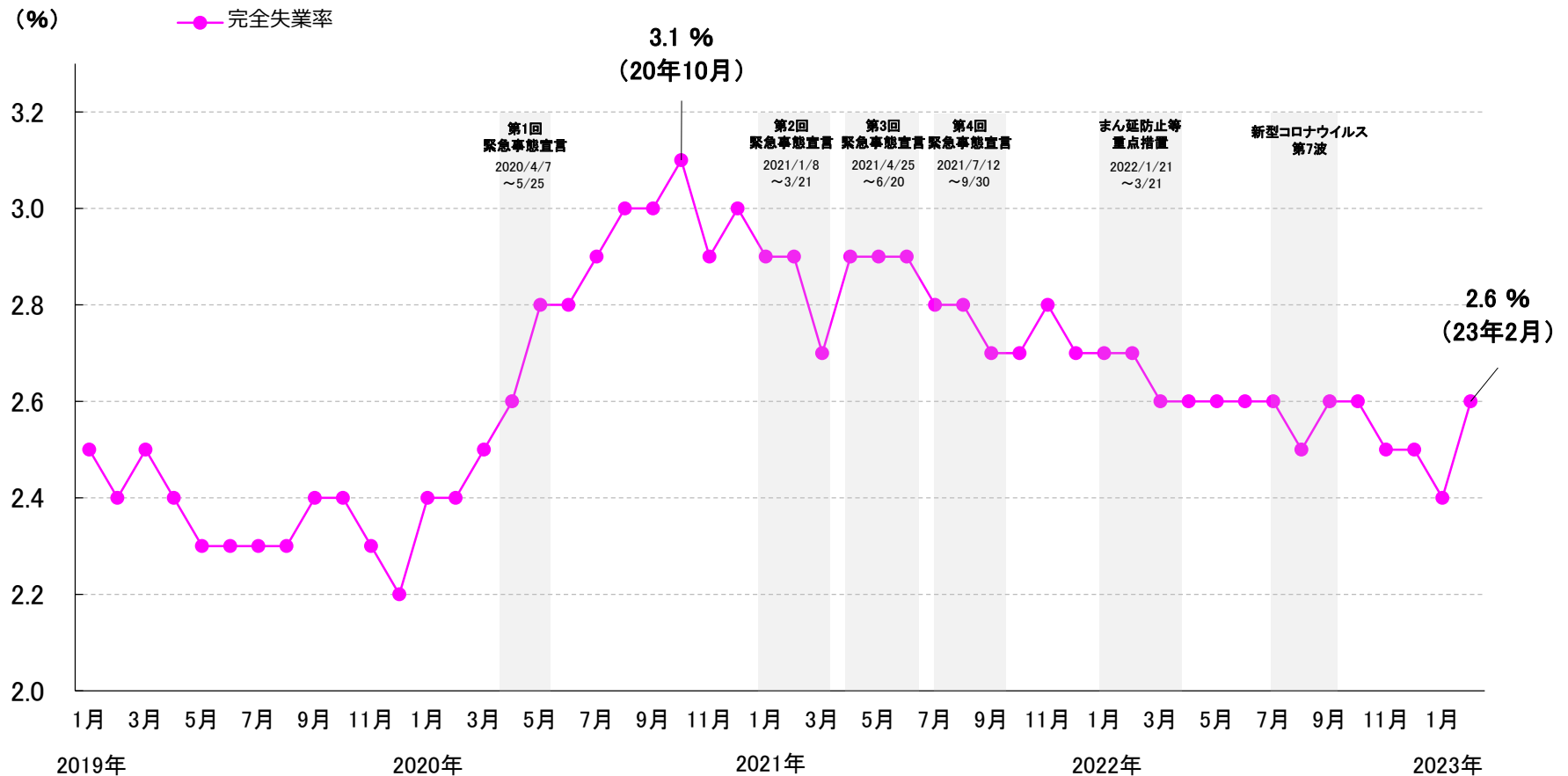
QUICK USA, Inc.による新拠点開設

当社連結子会社であるQUICK USA, Inc.は、2022年1月にテキサス州ダラス、2022年12月にイリノイ州シカゴ、2023年4月にカリフォルニア州アーバインに新拠点を開設しました。今後も海外事業の業績拡大に向けて、当社グループは積極的に海外の拠点展開を進めて参ります。



市場環境 ①完全失業率の変化

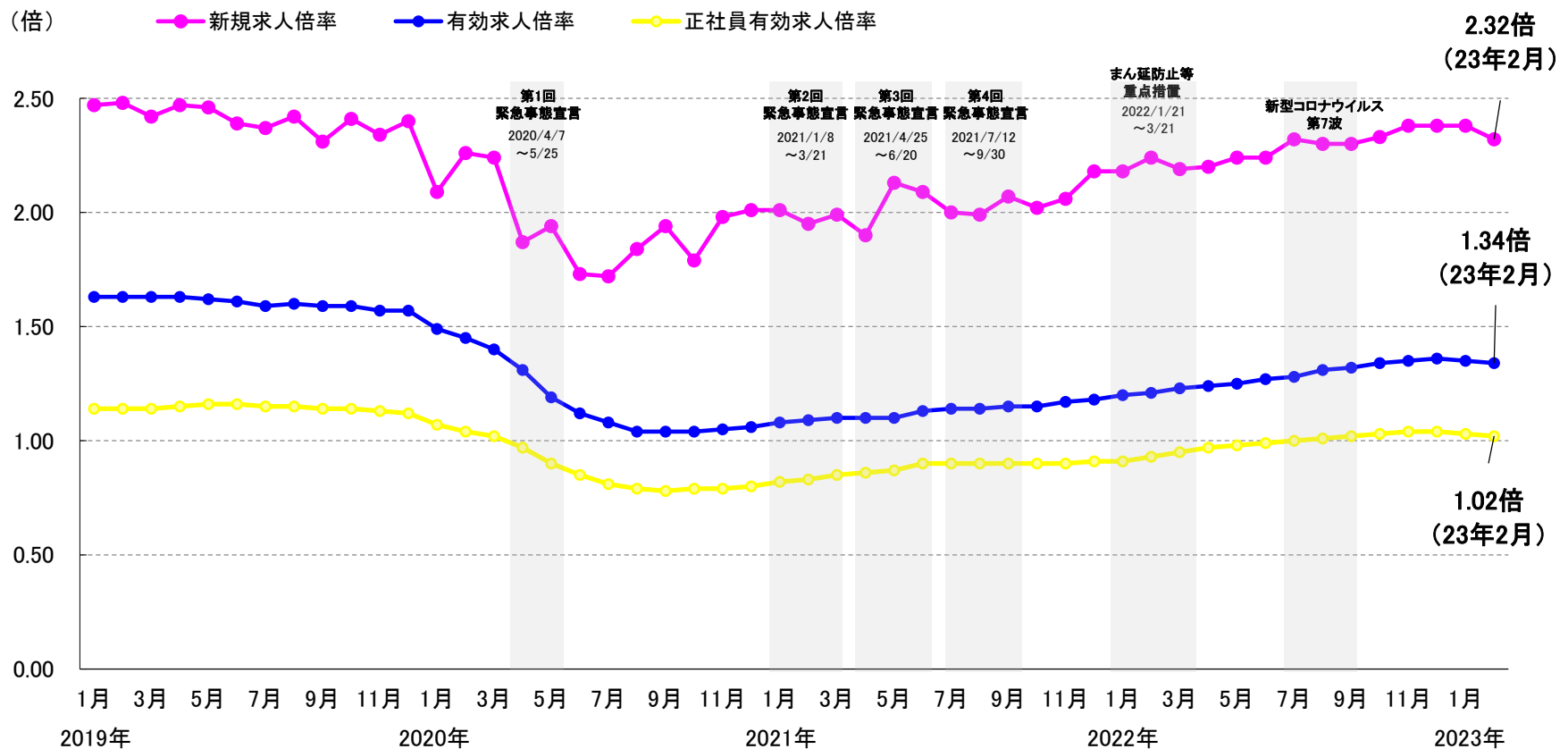
完全失業率は2020年10月をピークに改善傾向



出典：総務省統計局「労働力調査」を元に当社作成(完全失業率は季節調整値)

市場環境 ②各種求人倍率の変化

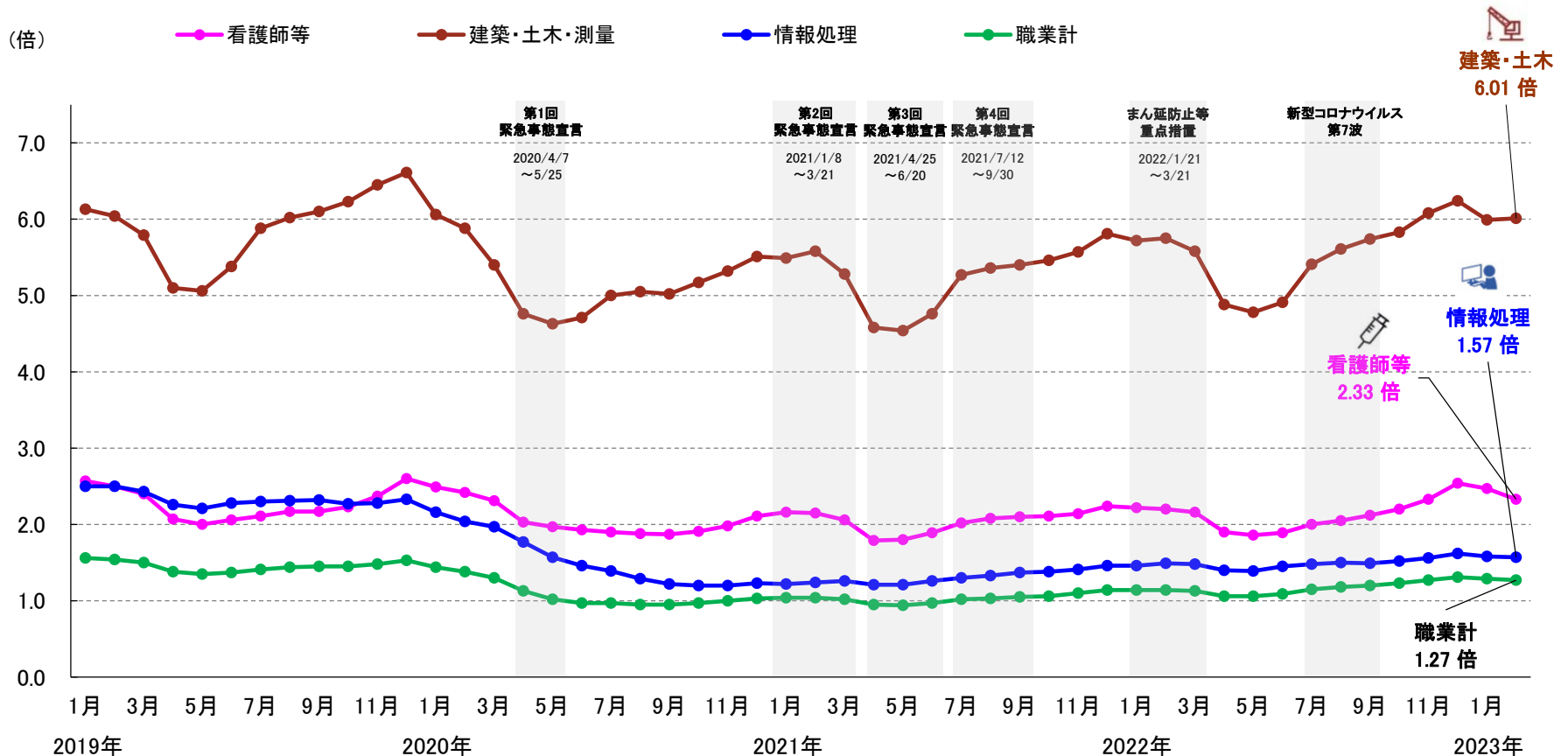
新規求人倍率・有効求人倍率・正社員有効求人倍率はコロナ禍前の水準にまで回復



出典:厚生労働省「一般職業紹介状況」を元に当社作成(データは全て季節調整値)

市場環境 ③当社注力職種の求人倍率の変化

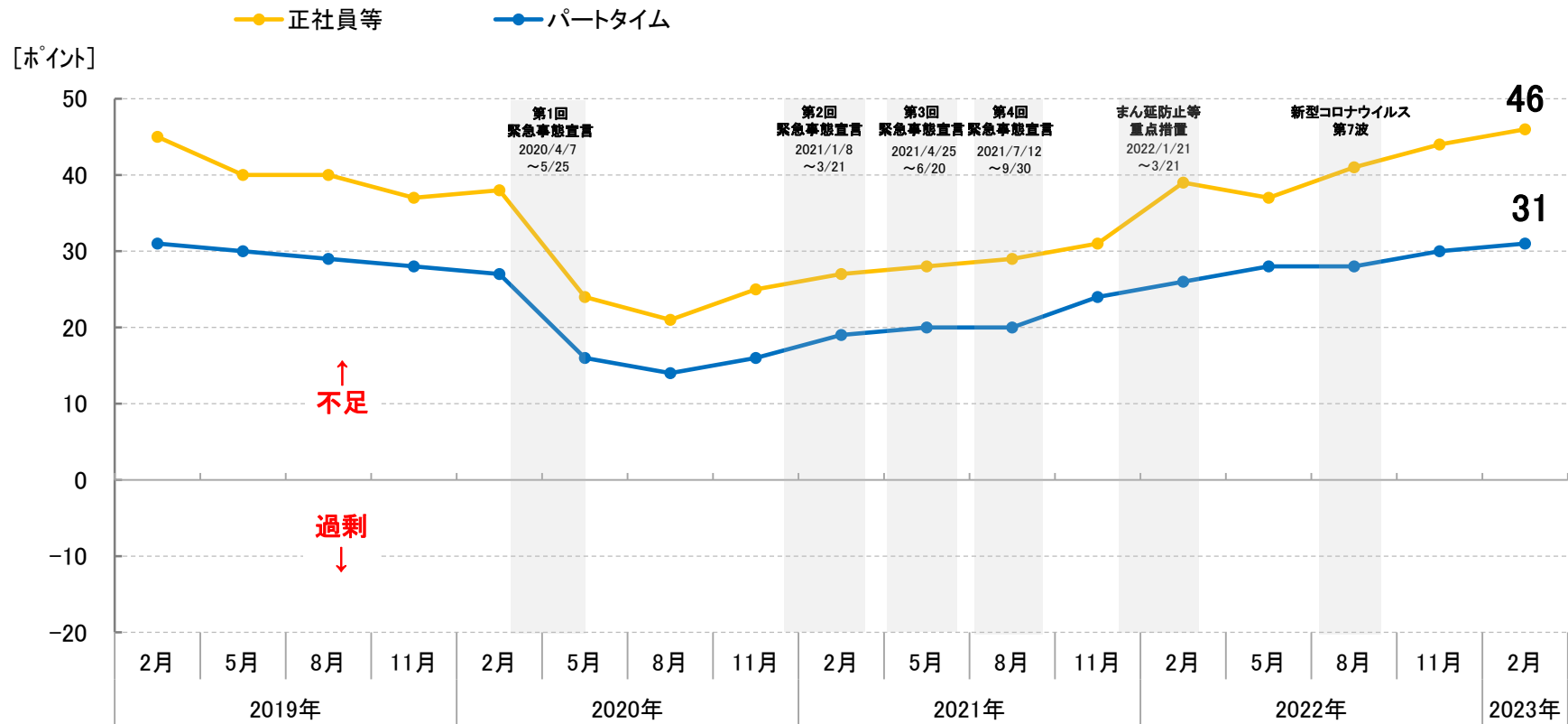
当社グループの注力職種の求人倍率は引き続き高い水準で推移



出典: 厚生労働省「一般職業紹介状況」を元に当社作成(データは全て実数)

市場環境 ④労働者過不足判断D.I.の推移

正社員の不足感はパートタイムの不足感を上回る状態が続く



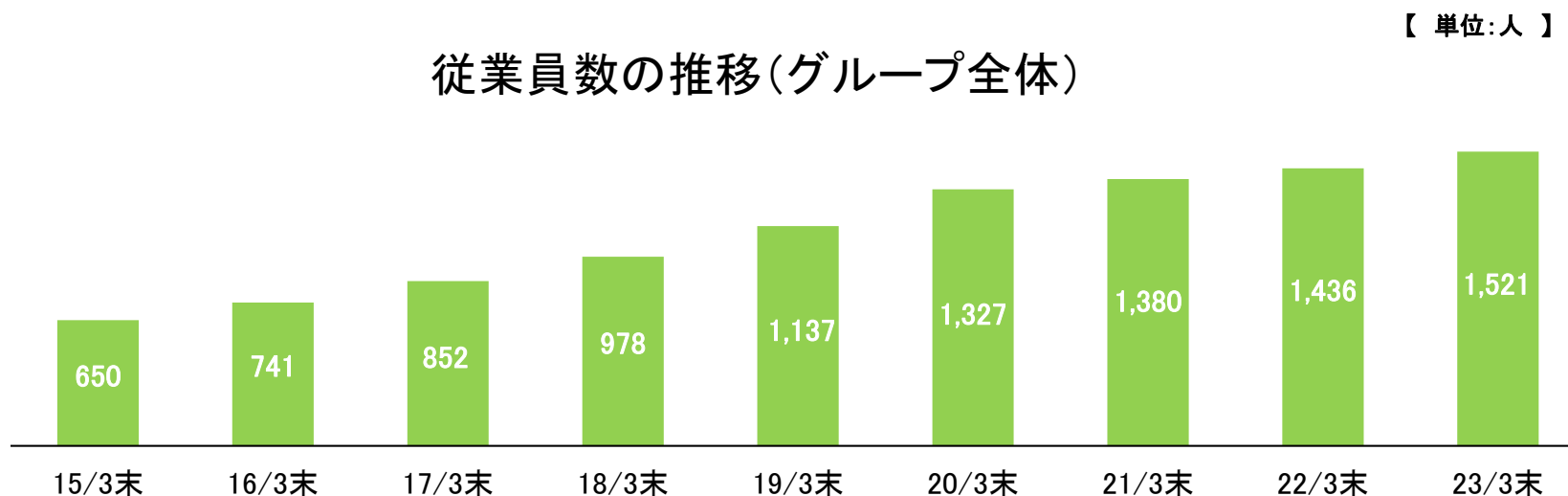
出典: 厚生労働省「労働経済動向調査」を元に当社作成

注1: 厚生労働省が3ヶ月に1度、全国約5800事業所を対象に労働者の過不足の状況をアンケート調査。

注2: 労働者過不足判断D.I.(雇用人員の過不足を指数化した指標)とは、不足と回答した事業所の割合から過剰と回答した事業所の割合を差し引いた値で、値が大きいほど人材の不足感が高いことを表しています。

期末従業員数の推移

85名 増加(前期末比)



注1: 従業員数は、期末時点の「正社員+臨時社員数(社保有り)」で示しております。

運営メディア 人材紹介事業 1/2

	【内容】	【特徴】
 <p>看護roo! 転職サポート</p>	<p>看護師専門の求人サイト</p>	<ul style="list-style-type: none"> ○業界最大級の看護師・保健師・助産師求人情報を掲載。 ○好条件での転職をサポートしています。
<p>建設・設備求人データベース</p>	<p>建設・設備・プラント業界 専門の求人サイト</p>	<p>保有資格や経験職種、勤務地などから、希望に合う求人をみつけられます。</p>
 <p>セコカン プラス+</p>	<p>施工管理専門の キャリア情報サイト</p>	<p>施工管理の年収・残業・休日のリアルな待遇情報に加え、待遇診断や求人情報等、多彩なコンテンツを掲載。</p>
 <p>MR BiZ</p>	<p>MRに必要な情報の 収集・比較サイト</p>	<p>「有望な新薬や良い条件に巡り合ったら転職したい」というMRの本音をサポート。</p>
 <p>製薬業界の転職支援 アンサーズ Answers</p>	<p>製薬業界全職種の 求人サイト</p>	<p>製薬メーカーやCROの最新求人はもちろん、配属部署の構成や風土など企業の詳細情報も知ることができます。</p>
 <p>AnswersNews</p>	<p>製薬業界に関する ニュースメディア</p>	<p>「製薬業界で話題のニュースがよくわかる」をコンセプトに、製薬業界に関するさまざまなニュースをわかりやすく解説します。</p>

運営メディア 人材紹介事業 2/2

	【内容】	【特徴】
	<p>医療機器業界を 専門とする転職サイト</p>	<p>業界トップクラスの求人数の中から、職種や勤務地別に希望にかなう求人を探ることができます。</p>
	<p>技術者のための 転職サイト</p>	<p>電気・機械・ソフトなど、幅広い求人情報、各企業の将来性、技術者に特化した転職ノウハウなどを提供しています。</p>
	<p>自動車業界専門の 転職・求人サイト</p>	<p>業界トップクラスの求人数とマッチング精度、企業とのグリップ力を誇ります。</p>
	<p>化粧品・コスメ業界の 転職・求人サイト</p>	<ul style="list-style-type: none"> ○企画／マーケティングから製造・営業までトップクラスの求人を網羅。 ○部署の雰囲気や風土、待遇等の詳細な情報を知ることができます。

運営メディア 情報出版事業

【タイトル】

【内容】



生活情報誌
「金沢情報」「富山情報」
「新潟情報」「高岡情報」

「この街が好きになる、毎日をもっと楽しくなる生活情報誌」をコンセプトに、金沢市、富山市、新潟市、高岡市を中心に発行する、戸別宅配型無料生活情報誌です。



定期刊行誌
「家づくりナビ」

「家づくりナビ」は、福井・石川・富山ではじめて家を建てる方向けに、創刊27年目となる地元密着型の住宅情報誌です。家族それぞれの価値観にあった「家づくりの“モノサシ”を提供する」をコンセプトに、「資金面の不安」「家づくりのダンドリ」「住宅会社選び」「設備選び」など、家づくりにまつわる不安や疑問、北陸で家を建てるなら知っておきたい情報を紹介しています。



各種ムック本等
「金沢まちのパン屋さん。」
「金沢ラーメン案内2020」
「富山 旨い肉と出会う本」
「日帰りであそぶ いしかわの温泉」等

「金沢まちのパン屋さん。」は、金沢市内およびその近郊のパン屋さんや加賀・能登の有名パン屋さん72店舗のパンを掲載する、金沢のパン屋を網羅したグルメブックです。「金沢ラーメン案内2020」は、金沢のラーメン店87店舗、全148杯のラーメンを掲載する金沢のラーメンを網羅したグルメブックです。

運営メディア ネット関連事業

【内容】

日本の人事部

経営者、人事担当者、管理職をはじめとする全国のビジネスパーソンと、HR(Human Resources)に関連するサービスやソリューションを提供する企業をつなぎ、良質な情報を提供する日本最大のHRネットワークです。

人材バンクネット

「人材バンクネット」は、全国優良の人材紹介会社が集まる転職サイトです。参画している全国の人材紹介会社は、業界トップレベルの431社。検索機能を使えば、業種・職種などの希望条件や求人情報、サービス内容から絞り込んだ上で、自分にあった人材紹介会社に転職相談を申し込むことができます。

日本の人事部

HRテクノロジー

日本最大のHRネットワーク『日本の人事部』が運営する、HRテクノロジー(HR Tech、HRテック)総合情報サイトです。

グループ会社一覧

 <p>人・業・業... 株式会社 クイック</p>	<p>人材紹介事業 リクルーティング事業</p>	 <p>QUICK USA</p>	<p>人材紹介 人材派遣</p>
 <p>株式会社 HRビジョン</p>	<p>「日本の人事部」運営 関連イベント等の企画・運営</p>	 <p>centre (people) Recruitment Consultants</p>	<p>人材紹介 人材派遣</p>
 <p>株式会社 カラフルカンパニー</p>	<p>地域情報誌の出版 ポスティング コンシェルジュ</p>	 <p>上海 クイック</p>	<p>人事労務コンサルティング</p>
 <p>株式会社 ワークプロジェクト</p>	<p>人材派遣 人材紹介 保育園運営及びサポート</p>	 <p>上海 クイック 人材サービス</p>	<p>人材紹介</p>
 <p>jump</p>	<p>採用戦略フレームワーク 「STRUCT」を活用した コンサルティング等</p>	 <p>QUICK GLOBAL MEXICO</p>	<p>人材紹介、 人事労務コンサルティング</p>
 <p>株式会社 クイックケアジョブズ</p>	<p>人材派遣、人材紹介 紹介予定派遣 業務請負</p>	 <p>QUICK VIETNAM</p>	<p>人材紹介、 人事管理コンサルティング</p>
 <p>株式会社 キャリアシステム</p>	<p>人材派遣、人材紹介 紹介予定派遣 業務請負</p>	 <p>QHR Recruitment</p>	<p>人材紹介、 人事労務コンサルティング</p>
 <p>株式会社 キャリアシステム</p>	<p>人材派遣、人材紹介 紹介予定派遣 業務請負</p>	 <p>QHR Holdings</p>	<p>タイ国内の事業会社支援、 経営コンサルティング</p>



株式会社クイック 経営戦略室

TEL:06-6366-0919 Mail keisen-ir@919.jp URL:<https://919.jp/>

この配布資料に記載されている業績目標等はいずれも、当社グループが現時点で入手可能な情報を基にした予想値であり、これらは経済環境、競争状況、新サービスの成否などの不確実な要因の影響を受けます。従って、実際の業績は、この配布資料に記載されている予想とは大きく異なる場合がありますことをご了承下さい。