

2022年3月期 決算説明資料

2022年5月10日



証券コード:4318

目次

- P.3 2022年3月期 決算ハイライト
- P.7 2022年3月期 業績
- P.18 2023年3月期 通期業績予想
- P.28 中期計画
- P.31 参考資料

2022年3月期 決算ハイライト

2022年3月期の期首から「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号 2020年3月31日)等を適用しており、以下ページの2021年3月期に係る各数値については、当該会計基準等を遡って適用した後の数値で表記しております。

22年3月期 決算ハイライト 連結(1)

売上・利益とも 過去最高を更新!

売上高

235.9億円

前期比 21.8%増
修正計画比 0.9%増

営業利益

33.4億円
前期比 79.3%増
修正計画比 2.7%増

経常利益

34.2億円
前期比 61.3%増
修正計画比 3.7%増親会社株式に帰属する
当期純利益22.4億円
前期比 53.6%増
修正計画比 0.1%増

22年3月期 決算ハイライト 連結(2)

POINT 1

事業環境

採用環境は一部業界を除き、 コロナ禍においても旺盛な状況

医療系、建築系、IT系人材の採用ニーズは旺盛な状況が続き、飲食業、販売業、サービス業の採用ニーズはコロナ禍の行動制限による一進一退な状況が続いた

POINT 2

当社 施策

企業の人材ニーズに沿った 多様なサービスの提供

- ◎人材の不足感が強く、採用難易度の高い特定領域の人材紹介・人材派遣の強化
- ◎早期リモート体制の整備により、コロナ禍においても高い生産性を維持
- ◎グループ内での連携強化
- ◎人材の採用強化、適正配置等による事業基盤の強化

22年3月期 決算ハイライト セグメント

主力の人材サービス事業が業績を牽引!
海外事業を除く全セグメントで増収増益!
海外事業は増収・赤字大幅縮小!

人材サービス 事業

売上高

16,174百万円

営業利益

3,020百万円

リクルーティング 事業

売上高

2,788百万円

営業利益

557百万円

情報出版事業

売上高

2,139百万円

営業利益

187百万円

IT・ネット関連 事業

売上高

1,548百万円

営業利益

488百万円

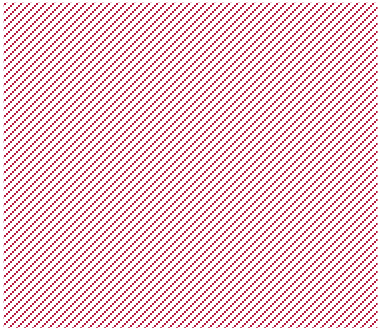
海外事業

売上高

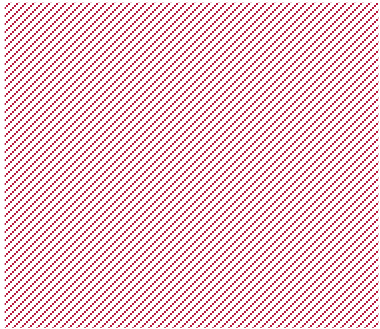
939百万円

営業損失

▲6百万円



2022年3月期 業績



当社グループ事業領域

クイック グループ

「人材」・「情報」ビジネスを通じて社会に貢献する

総合人材サービス

情報サービス



人材紹介



人材派遣等



情報出版



リクルーティング



海外



IT・ネット関連

22年3月期 連結業績(前年同期比・修正計画比)

前年同期比・修正計画比

(%表示は前年同期比増減率・修正計画比増減率) [単位:百万円]

| | 22/3期 実績 | 21/3期 実績 | | | 22/3期 修正計画 | | |
|---------------------|---------------|----------|-------|-------|---------------|------------|-------------|
| | | 実績 | 増減額 | 前年同期比 | 修正計画 | 増減額 | 修正計画比 |
| 売上高 | 23,590 | 19,360 | 4,230 | 21.8% | 23,390 | 200 | 0.9% |
| 営業利益 | 3,345 | 1,866 | 1,479 | 79.3% | 3,257 | 88 | 2.7% |
| 経常利益 | 3,423 | 2,123 | 1,300 | 61.3% | 3,300 | 123 | 3.7% |
| 親会社株主に帰属する 当期純利益 | 2,248 | 1,463 | 784 | 53.6% | 2,246 | 2 | 0.1% |

22年3月期 セグメント別業績(前年同期比・修正計画比)

前年同期比・修正計画比

(%表示は前年同期比増減率・修正計画比増減率) [単位:百万円]

| | | 22/3期 実績 | 21/3期 実績 | | | 22/3期 修正計画 | | |
|------|------------|-------------|----------|-------|--------|------------|------|-------|
| | | | 実績 | 増減額 | 前年同期比 | 修正計画 | 増減額 | 修正計画比 |
| 売上高 | 人材サービス事業 | 16,174 | 13,257 | 2,916 | 22.0% | 16,244 | ▲69 | ▲0.4% |
| | リクルーティング事業 | 2,788 | 2,192 | 596 | 27.2% | 2,626 | 162 | 6.2% |
| | 情報出版事業 | 2,139 | 1,876 | 263 | 14.0% | 2,103 | 36 | 1.8% |
| | IT・ネット関連事業 | 1,548 | 1,268 | 279 | 22.0% | 1,471 | 77 | 5.3% |
| | 海外事業 | 939 | 764 | 174 | 22.8% | 945 | ▲6 | ▲0.7% |
| | 連結合計 | 23,590 | 19,360 | 4,230 | 21.8% | 23,390 | 200 | 0.9% |
| 営業利益 | 人材サービス事業 | 3,020 | 2,215 | 805 | 36.4% | 3,170 | ▲150 | ▲4.7% |
| | リクルーティング事業 | 557 | 188 | 368 | 195.5% | 406 | 151 | 37.2% |
| | 情報出版事業 | 187 | 89 | 97 | 108.9% | 184 | 2 | 1.6% |
| | IT・ネット関連事業 | 488 | 300 | 187 | 62.4% | 414 | 74 | 17.9% |
| | 海外事業 | ▲6 | ▲108 | 101 | — | 0 | ▲7 | — |
| | 調整額 | ▲901 | ▲820 | ▲81 | — | ▲919 | 18 | — |
| | 連結合計 | 3,345 | 1,866 | 1,479 | 79.3% | 3,257 | 88 | 2.7% |

22年3月期 セグメント別業績(人材サービス事業)

人材サービス事業

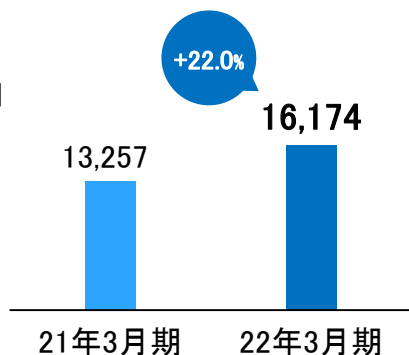
売上高 **16,174**百万円

営業利益 **3,020**百万円

特定領域(建設、製薬、看護など)における人材紹介は大幅に拡大!
看護師派遣・保育士派遣は順調に拡大!

売上高

[単位:百万円]

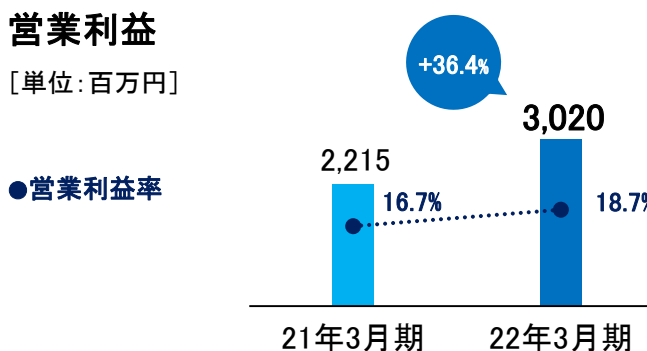


□紹介 2,640百万円 ➡

□派遣 215百万円 ➡

営業利益

[単位:百万円]



□売上増に伴う利益増

22年3月期 セグメント別業績(リクルーティング事業)

リクルーティング事業

売上高

2,788百万円

営業利益

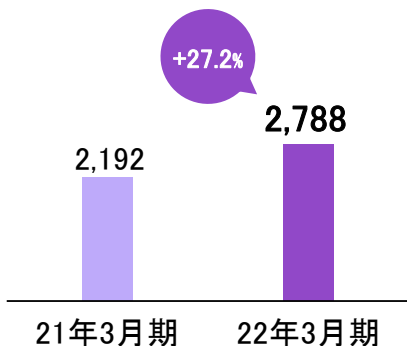
557百万円

Indeedの取扱いが順調に拡大!

新卒・中途領域及びアルバイト・パートの求人広告が好調!

売上高

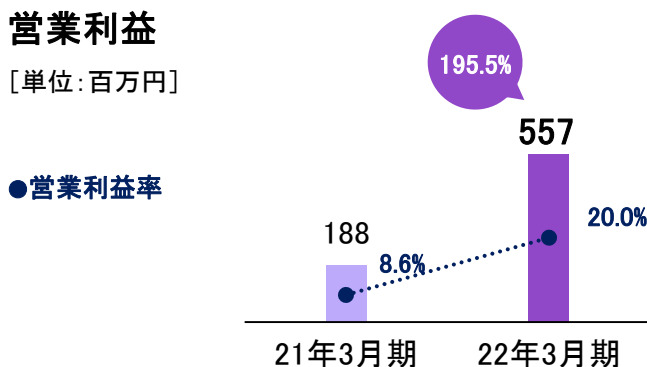
[単位:百万円]



- 採用求人広告・イベント 252百万円 ➡
- Indeed 262百万円 ➡

営業利益

[単位:百万円]



□採用ニーズの回復による売上増により、利益増

22年3月期 セグメント別業績(情報出版事業)

情報出版事業

売上高

2,139 百万円

営業利益

187 百万円

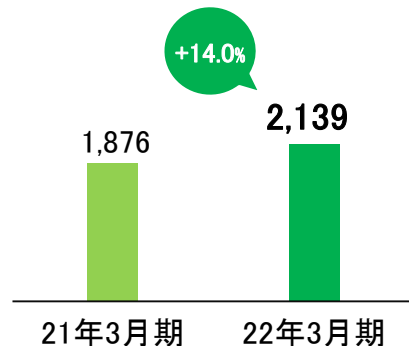
コンシェルジュサービス*全領域とポスティングが順調に拡大!

(※ライフイベント(転職、結婚、家づくりなど)に特化した対面での紹介サービス)

コロナ禍ながらも主力の生活情報誌は堅調に推移

売上高

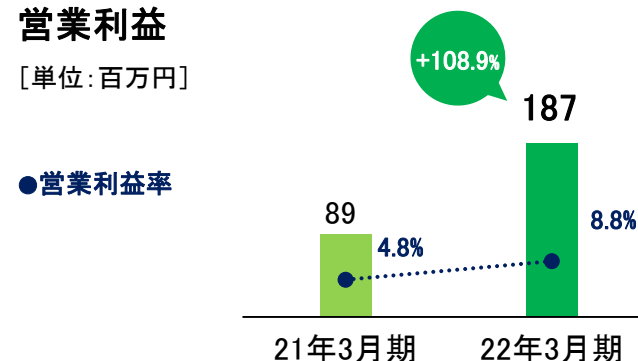
[単位:百万円]



| | | |
|---------------------|-------|---|
| □生活情報誌 | 36百万円 | ➡ |
| □Indeed | 21百万円 | ➡ |
| □ココカラ。(コンシェルジュサービス) | 94百万円 | ➡ |
| □ポスティング | 48百万円 | ➡ |

営業利益

[単位:百万円]



□利益率の高いコンシェルジュサービスの業績拡大による利益増

22年3月期 セグメント別業績(IT・ネット関連事業)

IT・ネット関連事業

売上高

1,548百万円

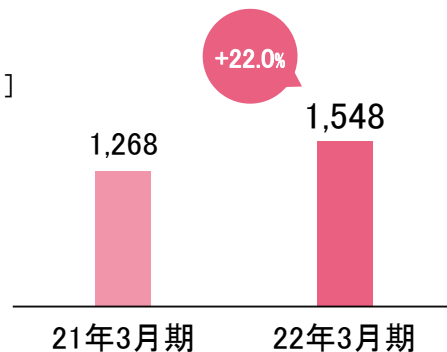
営業利益

488百万円

「日本の人事部」関連サービスが順調に拡大し業績を牽引!
システム開発をはじめとした開発事業が好調!

売上高

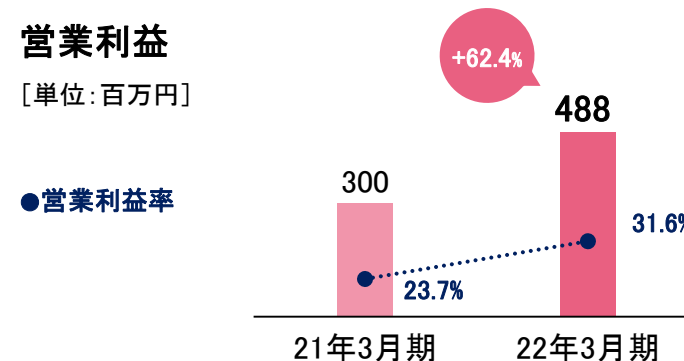
[単位:百万円]



- 日本の人事部 314百万円 ▲
- 開発事業 34百万円 ▲

営業利益

[単位:百万円]



- HRカンファレンス(オンライン)の売上増に伴う利益増
- 「日本の人事部」サイトの売上増に伴う利益増

22年3月期 セグメント別業績(海外事業 1/2)

海外事業

売上高

939百万円

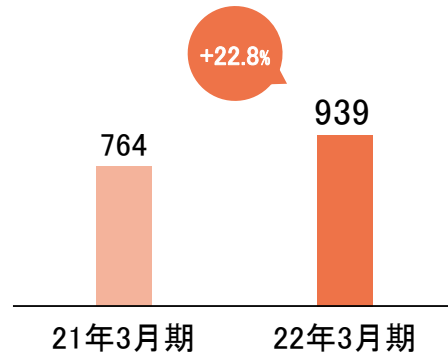
営業損失

▲6百万円

コロナ禍ながらも米国・アジア・英国の人材紹介が拡大!
上海の人事労務コンサルティングも順調に拡大し、利益大幅改善

売上高

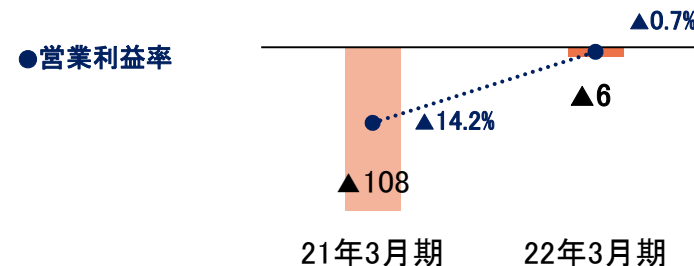
[単位:百万円]



| | | | | | |
|-------------------------------------|--------|---|-------|-------|---|
| □USA | 75百万円 | ➡ | □上海 | 24百万円 | ➡ |
| □英国 | 68百万円 | ➡ | □ベトナム | 2百万円 | ➡ |
| <small>(うち 国際間の転職支援 4百万円 ➡)</small> | | | | | |
| □メキシコ | ▲11百万円 | ➡ | □タイ | 12百万円 | ➡ |
| | | | □日本 | 6百万円 | ➡ |

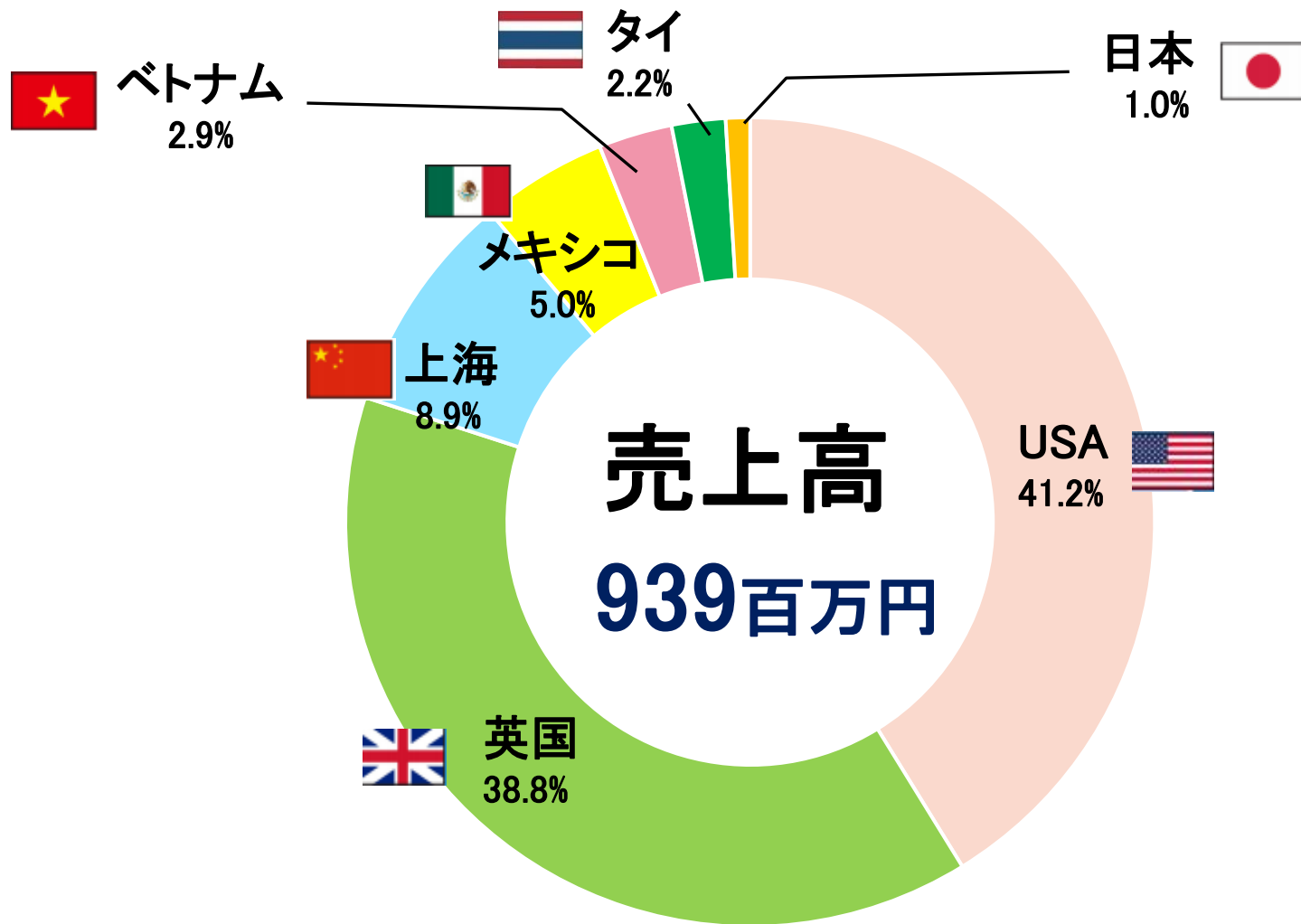
営業利益

[単位:百万円]



□売上回復により赤字縮小

22年3月期 セグメント別業績(海外事業 2/2)

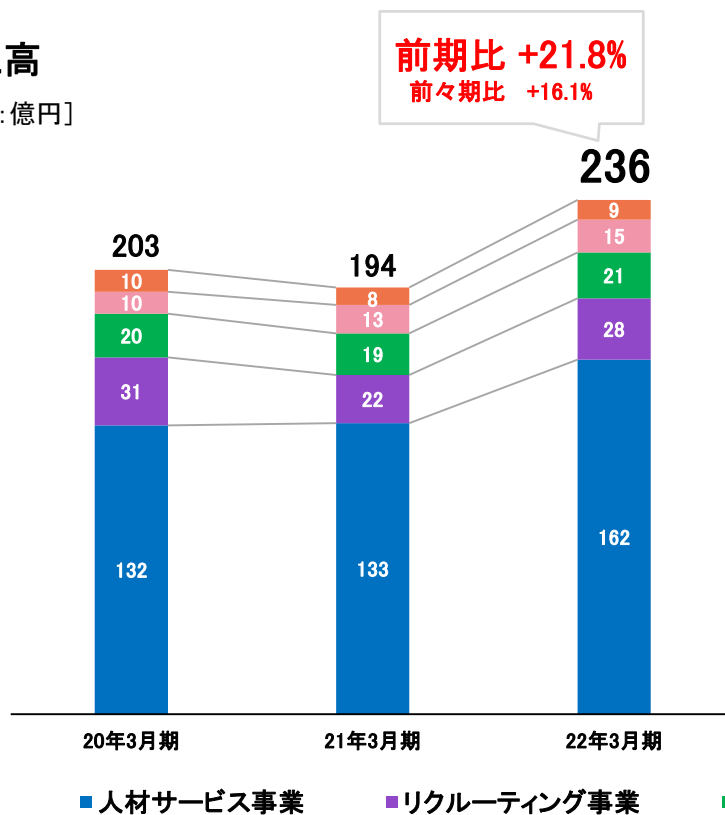


各セグメントの業績推移

コロナ禍の影響により、一時的に21年3月期の業績が落ち込んだものの
22年3月期の業績はコロナ禍前の水準を超えるまでに回復

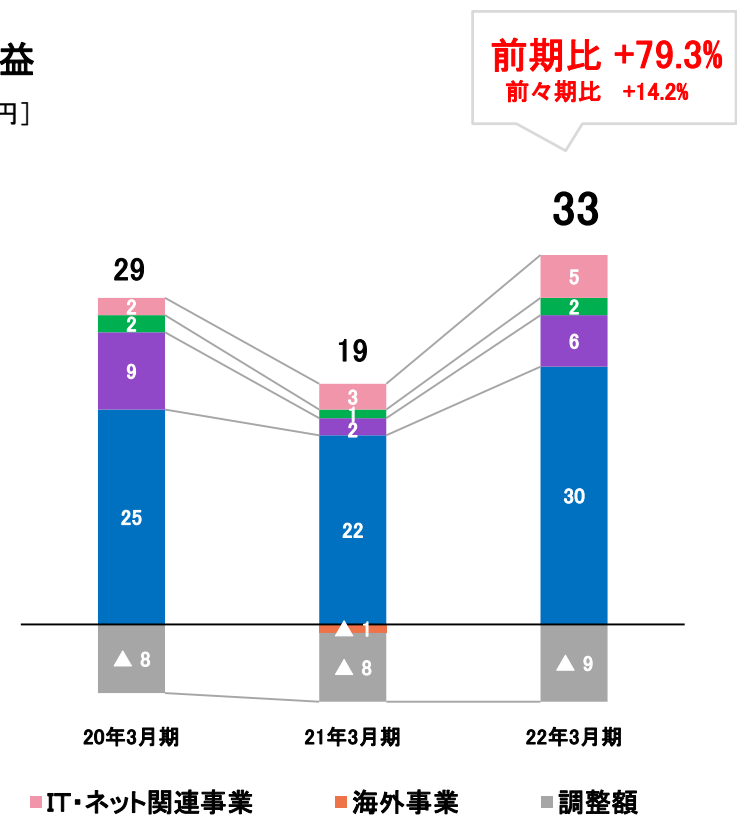
売上高

[単位: 億円]



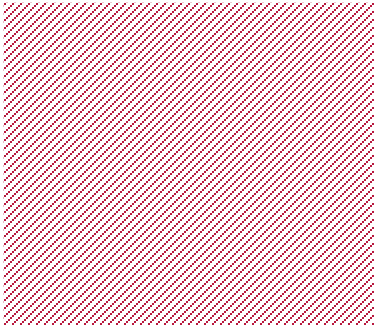
営業利益

[単位: 億円]

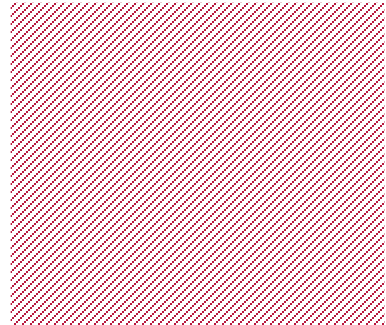


注1: 20年3月期実績は22年3月期の会計基準等を遡って適用した後の数値です。(当社試算による)

注2: 調整額はセグメント間取引消去、各報告セグメントに配分していない全社費用が含まれております。全社費用は主に報告セグメントに帰属しない当社の総務・経理部門等の管理部門に係る費用であります。



2023年3月期 通期 業績予想



23年3月期 連結業績予想

2023年3月期 業績・配当予想(前年同期比)

(%表示は前年同期比増減率) [単位:百万円]

| | 22/3期 通期実績 | 23/3期 | | |
|---------------------|---------------|--------|-------|-------|
| | | 通期予想 | 増減額 | 前年同期比 |
| 売上高 | 23,590 | 25,600 | 2,009 | 8.5% |
| 売上総利益 | 15,074 | 16,300 | 1,225 | 8.1% |
| 販売費及び一般管理費 | 11,728 | 12,621 | 892 | 7.6% |
| 営業利益 | 3,345 | 3,679 | 333 | 10.0% |
| 経常利益 | 3,423 | 3,700 | 276 | 8.1% |
| 親会社株主に帰属する 当期純利益 | 2,248 | 2,465 | 216 | 9.6% |
| 1株当たり配当額(円) | 48 | 53 | 5 | — |

23年3月期 セグメント別業績予想

2023年3月期 セグメント別業績予想(前年同期比)

(%表示は前年同期比増減率) [単位:百万円]

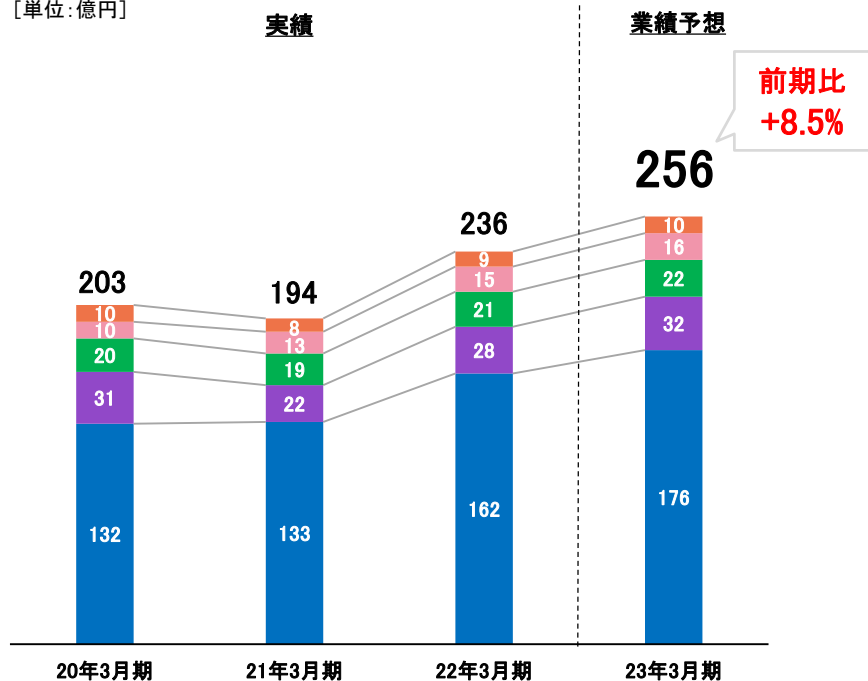
| | | 22/3期 通期実績 | 23/3期 | | |
|------|------------|---------------|--------|-------|--------|
| | | | 通期予想 | 増減額 | 前年同期比 |
| 売上高 | 人材サービス事業 | 16,174 | 17,562 | 1,388 | 8.6% |
| | リクルーティング事業 | 2,788 | 3,223 | 434 | 15.6% |
| | 情報出版事業 | 2,139 | 2,188 | 48 | 2.3% |
| | IT・ネット関連事業 | 1,548 | 1,611 | 63 | 4.1% |
| | 海外事業 | 939 | 1,014 | 74 | 8.0% |
| | 連結合計 | 23,590 | 25,600 | 2,009 | 8.5% |
| 営業利益 | 人材サービス事業 | 3,020 | 3,345 | 325 | 10.8% |
| | リクルーティング事業 | 557 | 619 | 61 | 11.0% |
| | 情報出版事業 | 187 | 215 | 28 | 15.0% |
| | IT・ネット関連事業 | 488 | 431 | ▲56 | ▲11.6% |
| | 海外事業 | ▲6 | 11 | 18 | — |
| | 調整額 | ▲901 | ▲945 | ▲43 | — |
| | 連結合計 | 3,345 | 3,679 | 333 | 10.0% |

23年3月期 セグメント別業績予想

主力の人材サービス事業を中心に業績拡大していく計画

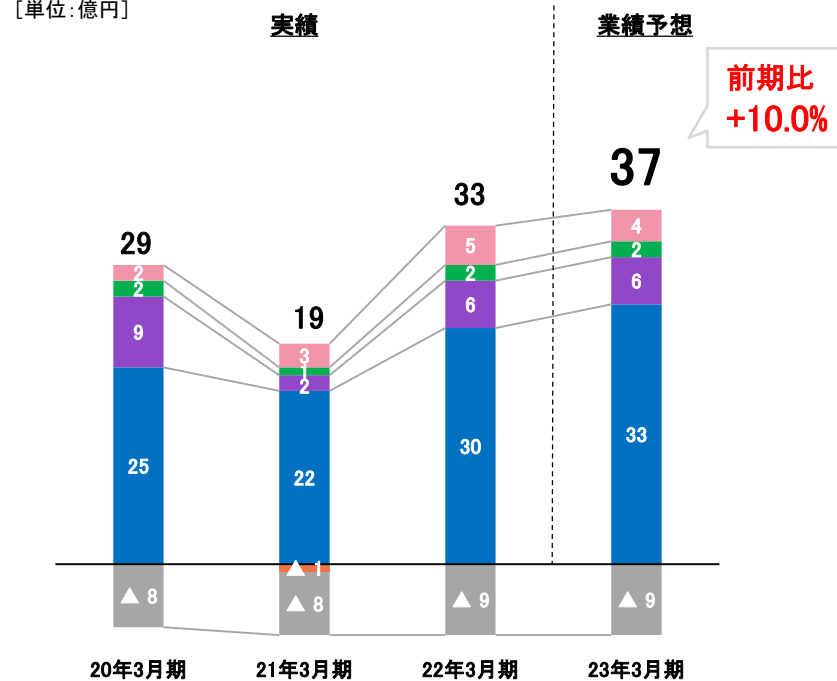
売上高

[単位: 億円]



営業利益

[単位: 億円]



■ 人材サービス事業 ■ リクルーティング事業 ■ 情報出版事業 ■ IT・ネット関連事業 ■ 海外事業 ■ 調整額

注1: 20年3月期実績は22年3月期の会計基準等を選り適用した後の数値です。(当社試算による)

注2: 調整額はセグメント間取引消去、各報告セグメントに配分していない全社費用が含まれております。全社費用は主に報告セグメントに帰属しない当社の総務・経理部門等の管理部門に係る費用であります。

23年3月期 セグメント別事業見通し(人材サービス事業)

人材サービス事業

売上高

17,562 百万円

営業利益

3,345 百万円

既存領域拡大のため運営サイトの機能と書籍・セミナー等のコンテンツを拡充
コンサルタントの採用と育成、新たなマーケットへの進出

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

| | 22/3期 通期実績 | 23/3期 通期見通し | 増減額 | 前年同期比 |
|------|------------|-------------|-------|-------|
| 売上高 | 16,174 | 17,562 | 1,388 | 8.6% |
| 営業利益 | 3,020 | 3,345 | 325 | 10.8% |

通期見通し
増減要因

前年比

□人材紹介 1,195百万円 ➡ □保育園運営 ▲48百万円 ◆
□人材派遣 251百万円 ➡

23年3月期 セグメント別事業見通し(リクルーティング事業)

リクルーティング事業

売上高

3,223百万円

営業利益

619百万円

顧客開拓・営業強化によるIndeedの拡販
中堅・大手企業の採用力向上に向けたコンサルティング強化

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

| | 22/3期 通期実績 | 23/3期 通期見通し | 増減額 | 前年同期比 |
|------|------------|-------------|-----|-------|
| 売上高 | 2,788 | 3,223 | 434 | 15.6% |
| 営業利益 | 557 | 619 | 61 | 11.0% |

通期見通し
増減要因

前年比

□求人広告

236百万円 ➡

□Indeed

357百万円 ➡

23年3月期 セグメント別事業見通し(情報出版事業)

情報出版事業

売上高

2,188百万円

営業利益

215百万円

コンシェルジュサービス*の転職・住宅領域の強化

(※ライフイベント(転職、結婚、家づくりなど)に特化した対面での紹介サービス)

紙メディアとWeb関連サービスの連携推進、Indeed強化

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

| | 22/3期 通期実績 | 23/3期 通期見通し | 増減額 | 前年同期比 |
|------|------------|-------------|-----|-------|
| 売上高 | 2,139 | 2,188 | 48 | 2.3% |
| 営業利益 | 187 | 215 | 28 | 15.0% |

通期見通し
増減要因

前年比

□生活情報誌

▲4百万円 ▼

□ココカラ。

54百万円 ➤

□Indeed

16百万円 ➤

□ポスティング

▲11百万円 ▼

23年3月期 セグメント別事業見通し(IT・ネット関連事業)

IT・ネット関連事業

売上高

1,611 百万円

営業利益

431 百万円

日本の人事部のコンテンツ強化による顧客満足度向上、HRカンファレンスの出展社数拡大、DXの推進・実現に向けた開発案件の受注拡大

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

| | 22/3期 通期実績 | 23/3期 通期見通し | 増減額 | 前年同期比 |
|------|------------|-------------|-----|--------|
| 売上高 | 1,548 | 1,611 | 63 | 4.1% |
| 営業利益 | 488 | 431 | ▲56 | ▲11.6% |

通期見通し
増減要因

前年比

□日本の人事部 51百万円 ➡

□開発事業 5百万円 ➡

□ラーニング事業 3百万円 ➡

23年3月期 セグメント別事業見通し(海外事業)

海外事業

売上高

1,014百万円

営業利益

11百万円

コロナ収束を見据えて各国で人材紹介に注力、人材採用と人材育成の強化
国際間の転職支援(クロスボーダーリクルートメント®)の再開

(%表示は前年同期比増減率) [百万円]

| | 22/3期 通期実績 | 23/3期 通期見通し | 増減額 | 前年同期比 |
|------|------------|-------------|-----|-------|
| 売上高 | 939 | 1,014 | 74 | 8.0% |
| 営業利益 | ▲6 | 11 | 18 | — |

通期見通し
増減要因

前年比

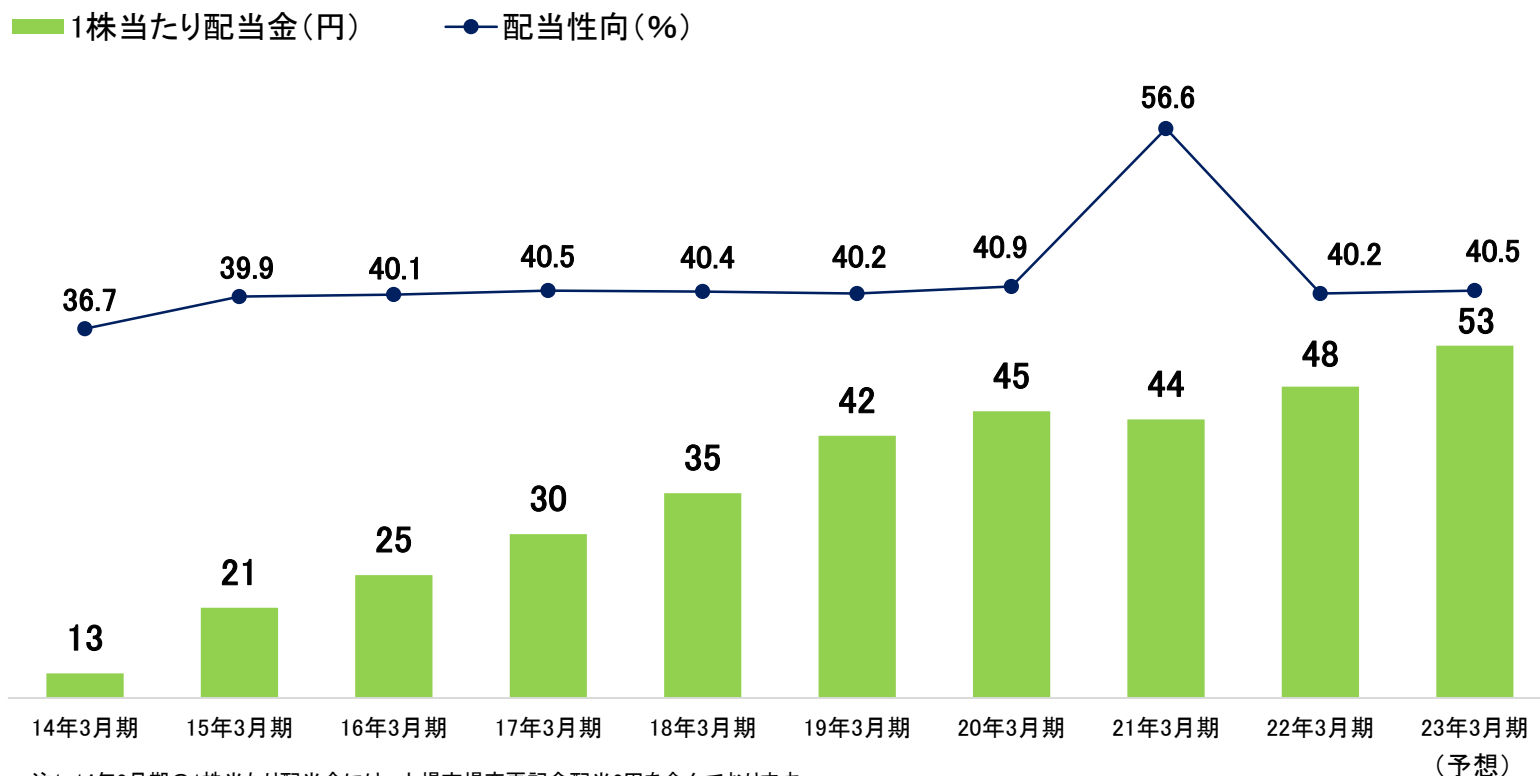
- USA 14百万円 ▲
- 上海 16百万円 ▲
- タイ 21百万円 ▲
- 英国 12百万円 ▲
- ベトナム 4百万円 ▲
- 日本 ▲3百万円 ▲
- メキシコ 5百万円 ▲

23年3月期 配当予想

23年3月期
配当予想

[配当金] 53.0円 [配当性向] 40.5%

※中間配当:26円 期末配当:27円



注1:14年3月期の1株当たり配当金には、上場市場変更記念配当2円を含んでおります。

注2:15年3月期の1株当たり配当金には、東証一部指定記念配当5円を含んでおります。

注3:21年3月期の1株当たり配当金には、創業40周年記念配当12円を含んでおります。



中期計画



中期計画

中期計画

(%表示は前年同期比増減率) [単位:百万円]

| | 22/3期 実績 | 23/3期 | | 24/3期 | | 25/3期 | |
|---------------------|---------------|--------|-------|--------|-------|--------|-------|
| | | 計画 | 前年同期比 | 計画 | 前年同期比 | 計画 | 前年同期比 |
| 売上高 | 23,590 | 25,600 | 8.5% | 29,000 | 13.3% | 32,000 | 10.3% |
| 売上総利益 | 15,074 | 16,300 | 8.1% | 18,700 | 14.7% | 20,900 | 11.8% |
| 販売費及び 一般管理費 | 11,728 | 12,621 | 7.6% | 14,422 | 14.3% | 16,120 | 11.8% |
| 営業利益 | 3,345 | 3,679 | 10.0% | 4,278 | 16.3% | 4,780 | 11.7% |
| 経常利益 | 3,423 | 3,700 | 8.1% | 4,300 | 16.2% | 4,800 | 11.6% |
| 親会社株主に帰属する 当期純利益 | 2,248 | 2,465 | 9.6% | 2,863 | 16.2% | 3,196 | 11.6% |

注1: 弊社では中期計画(3カ年計画)をローリング形式で毎期見直しております。

23年3月期 中期計画

中期計画 セグメント別

(%表示は前年同期比増減率) [単位:百万円]

| | | 22/3期 実績 | 23/3期 | | 24/3期 | | 25/3期 | |
|------|------------|-------------|--------|--------|--------|--------|--------|-------|
| | | | 計画 | 前年同期比 | 計画 | 前年同期比 | 計画 | 前年同期比 |
| 売上高 | 人材サービス事業 | 16,174 | 17,562 | 8.6% | 19,671 | 12.0% | 21,186 | 7.7% |
| | リクルーティング事業 | 2,788 | 3,223 | 15.6% | 4,059 | 25.9% | 5,068 | 24.9% |
| | 情報出版事業 | 2,139 | 2,188 | 2.3% | 2,330 | 6.5% | 2,465 | 5.8% |
| | IT・ネット関連事業 | 1,548 | 1,611 | 4.1% | 1,749 | 8.5% | 1,894 | 8.3% |
| | 海外事業 | 939 | 1,014 | 8.0% | 1,189 | 17.3% | 1,384 | 16.4% |
| | 連結合計 | 23,590 | 25,600 | 8.5% | 29,000 | 13.3% | 32,000 | 10.3% |
| 営業利益 | 人材サービス事業 | 3,020 | 3,345 | 10.8% | 3,627 | 8.4% | 3,705 | 2.1% |
| | リクルーティング事業 | 557 | 619 | 11.0% | 844 | 36.4% | 1,133 | 34.3% |
| | 情報出版事業 | 187 | 215 | 15.0% | 268 | 24.5% | 316 | 17.8% |
| | IT・ネット関連事業 | 488 | 431 | ▲11.6% | 475 | 10.0% | 565 | 18.9% |
| | 海外事業 | ▲6 | 11 | — | 75 | 535.5% | 107 | 42.3% |
| | 調整額 | ▲901 | ▲945 | — | ▲1,013 | — | ▲1,048 | — |
| | 連結合計 | 3,345 | 3,679 | 10.0% | 4,278 | 16.3% | 4,780 | 11.7% |

注1: 弊社では中期計画(3カ年計画)をローリング形式で每期見直しております。



参考資料



クイック人材紹介事業の特徴

| 選択と集中 | 登録者獲得施策 | 一気通貫制 |
|--|---|--|
| <p>特定分野の領域で シェアを獲得し横展開</p> <p>例 看護師・施工管理技術者・MR・機械設計技術者 自動車・化粧品 等</p> <p>看護roo! MR BiZ</p> <p>建設・設備求人データベース 技術士求人データベース</p> | <p>自社サイト・自社ツールからの オーガニックな経路による 転職希望者を獲得</p> <p>看護roo! 看護roo!(看護師のためのコミュニティサイト)</p> <p>ナスカレ 国試2022 ずぼかん</p> <p>ナスカレ(看護師のスケジュール管理アプリ) 看護roo!国試(看護師国家試験を収録したアプリ) ズボラな学生の看護実習本 ずぼかん(書籍)</p> | <p>コンサルタントが企業と 転職希望者の双方を担当し 精度の高いマッチングを実現</p>  |

人材紹介事業の目指す方向性

人材紹介事業における新領域の開拓を推進

「選択と集中」 「横軸展開」

目指す方向性は
総合型人材紹介

「選択と集中」で
進出領域でシェア獲得

ノウハウや資本を使って
新しい領域に展開

総合型人材紹介に

弊社グループの注力領域




人材紹介事業における特定領域の深化と拡大

7つの領域で人材紹介事業を展開 各領域でトップシェア獲得を目指す



人材紹介市場の今後

弊社グループ注力領域の人材紹介市場は今後さらに拡大の見込み

| | | |
|---|--|--|
|  <h3>看護師の不足</h3> |  <h3>IT人材の不足</h3> |  <h3>建設業界人材の不足</h3> |
| <p>2025年には 6万から27万人が不足^{※1} (看護師や准看護師などの看護職員)</p> | <p>2030年には 約16万から79万人が不足^{※2}</p> | <p>建築・土木・測量の 有効求人倍率は5.75倍^{※3} (2022年2月時点の有効求人倍率)</p> <p>・・・他</p> |



人材紹介市場 さらなる拡大へ

看護師をはじめ、AI周辺の技術職等、さらなる市場の拡大が期待

※1 出典:厚生労働省「医療従事者の需給に関する検討会看護職員需給分科会中間とりまとめ(案)」

※2 出典:みずほ情報総研株式会社「一 IT 人材需給に関する調査 一 調査報告書」

※3 出典:厚生労働省「一般職業紹介 職業別有効求人倍率(パート含む常用)」

はたらく施工管理のための情報サイト『セコカンプラス』をリリース(21年9月8日)

施工管理の年収・残業・求人のリアルな待遇情報に加え、
待遇診断や求人情報等、多彩なコンテンツを掲載
施工管理技術者の転職支援を引き続き強化していきます

はたらく施工管理のための情報サイト

セコカン
プラス+

はたらく施工管理のための情報サイト

年収
残業
休日数
ワークライフ
バランス

働き方に見合ったオカネ、もらえてる？

年収UP

待遇診断

専門サイトならではの優良求人多数
施工管理の求人情報

更新日: 2021年10月07日
求人情報数: 7,094件

会社名やキーワードで求人を探す

検索する

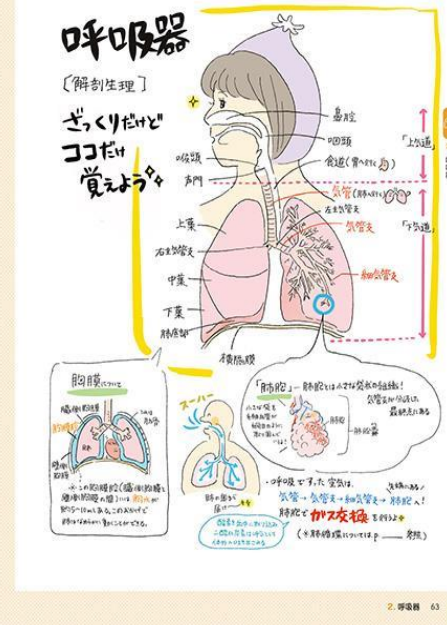
職種から探す 勤務地から探す 新しい条件から探す

『ズボラな学生の看護実習本 ずぼかん』を発行(21年9月16日発売)

看護学生のための看護実習対策本を発行 本書を通じて『看護roo!』のブランディングを高めていきます



書名 『ズボラな学生の看護実習本 ずぼかん』



全ページカラーイラスト構成で基礎看護学習から統合実習まで使える充実の内容

クイックグループ SDGsの達成に向けた6つの取り組み

SDGsの達成に向けクイックグループでは6つの重点課題に対し「人材」と「情報」の2つ経営資源を通じた企業活動により社会に貢献し続けてまいります



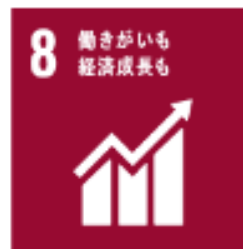
健康習慣と
社会福祉貢献



教育・学習
機会の創出



多様性のある
労働環境



働きがいのある
環境づくりと
経済成長



Cross Border
Recruitment®



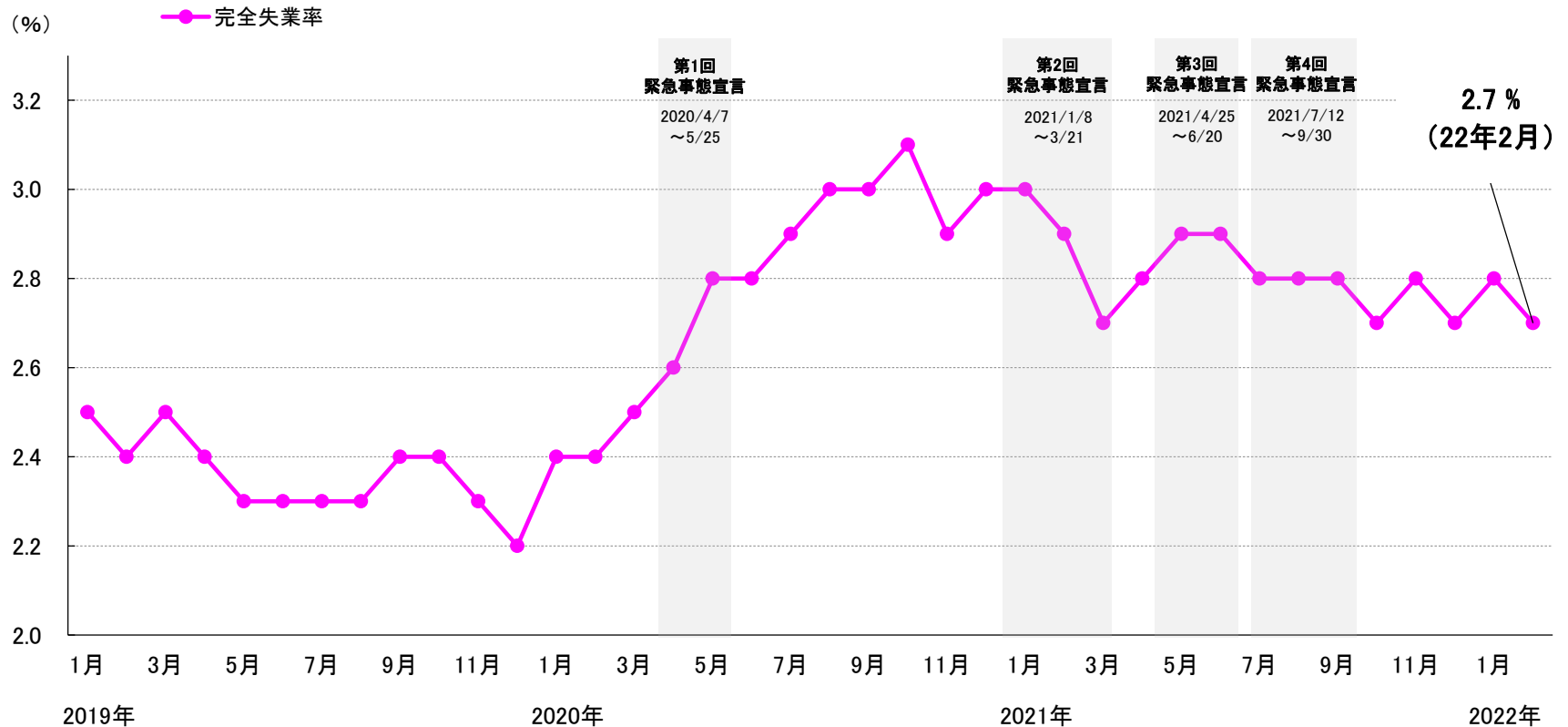
世界文化遺産の
保護・保存活動

下記URLからSDGs達成に向けたクイックグループの取り組みを紹介する弊社コーポレートサイトのページをご覧ください。

<https://919.jp/company/sdgs.php>

市場環境 ①完全失業率の変化

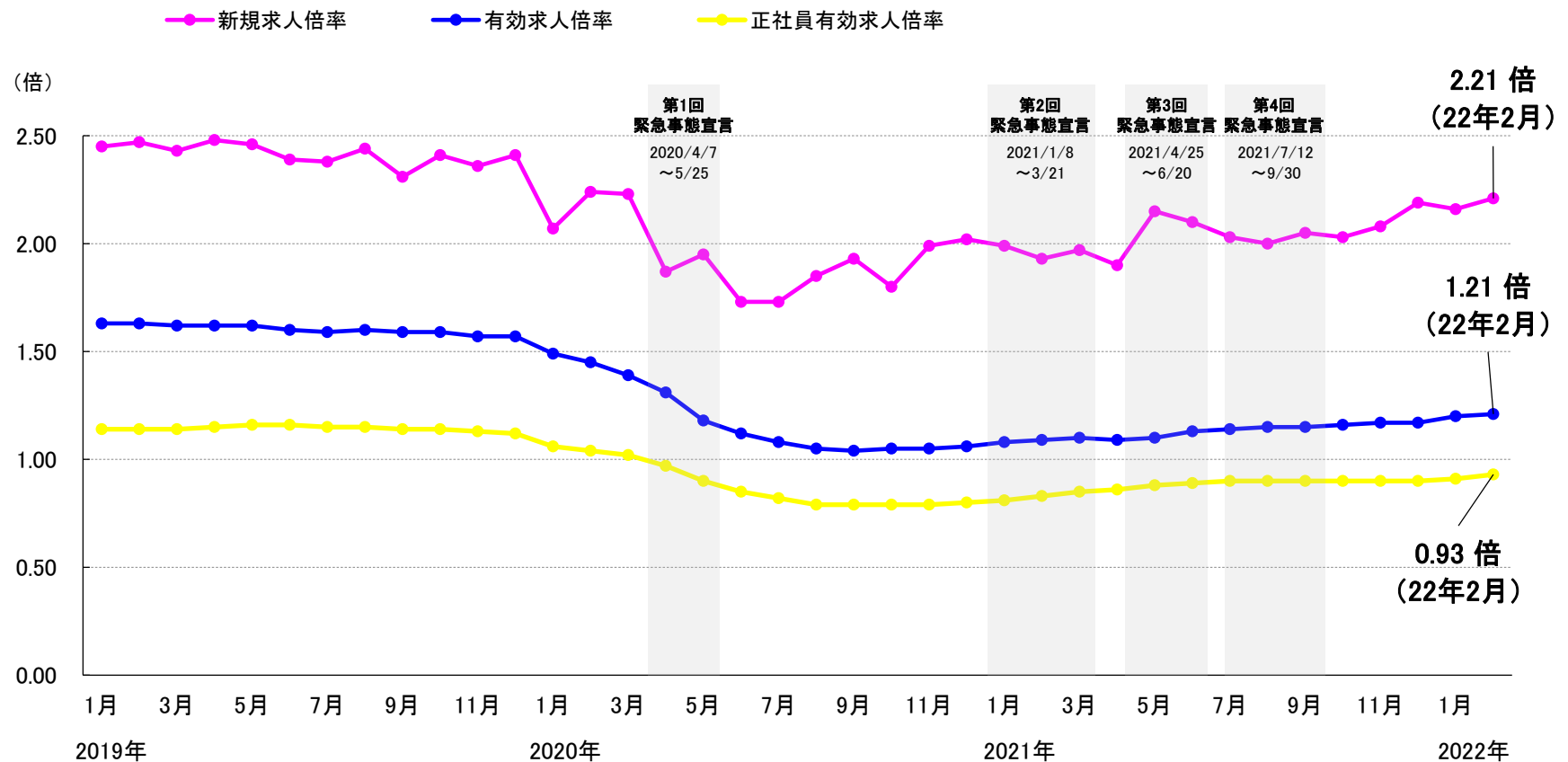
完全失業率は2020年10月をピークに改善傾向



出典：総務省統計局「労働力調査」を元に当社作成(雇用者数は実数、完全失業率は季節調整値)

市場環境 ②各種求人倍率の変化

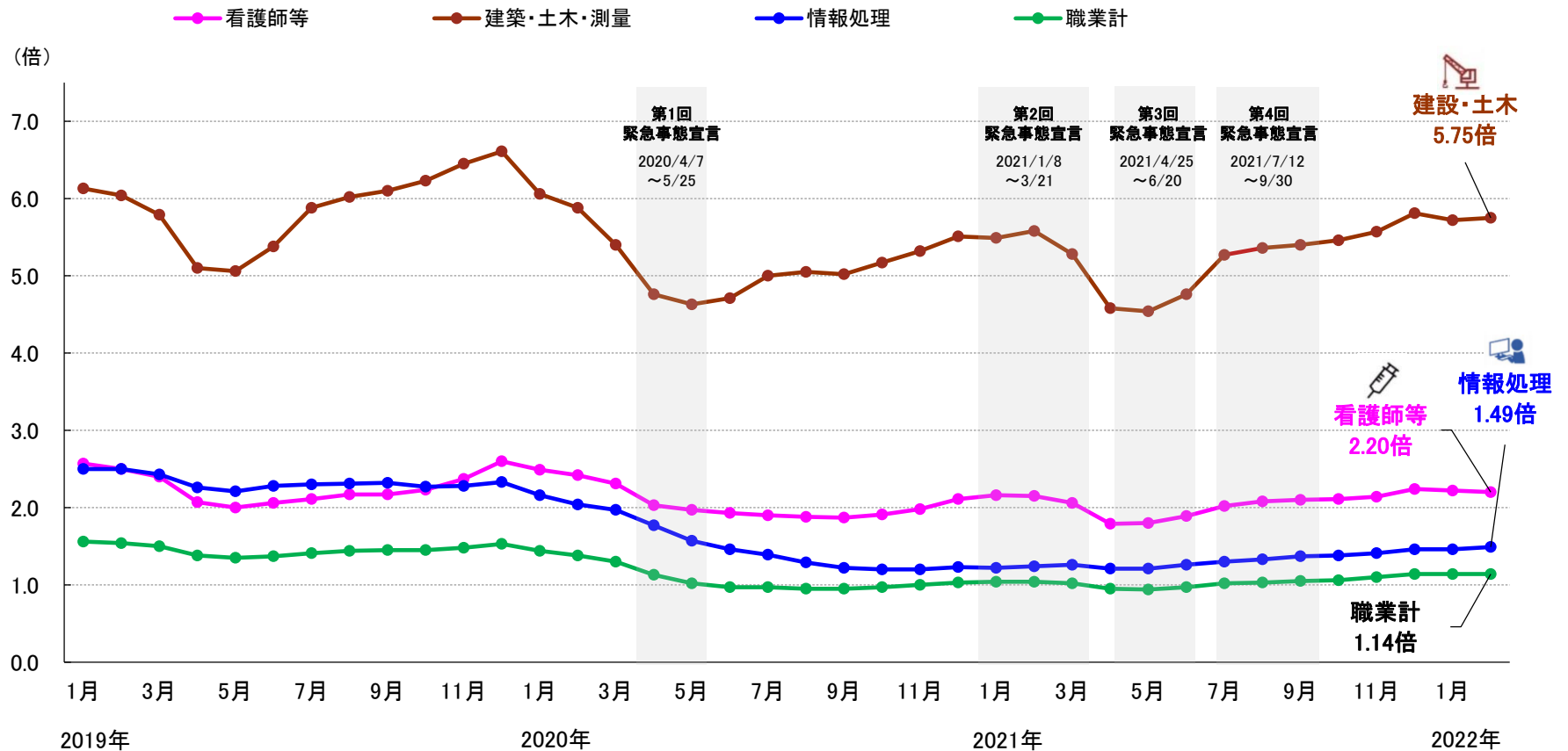
有効求人倍率・正社員有効求人倍率はコロナ禍前の水準まで回復していない状況



出典: 厚生労働省「一般職業紹介状況」を元に当社作成(データは全て季節調整値)

市場環境 ③弊社注力職種の求人倍率の変化

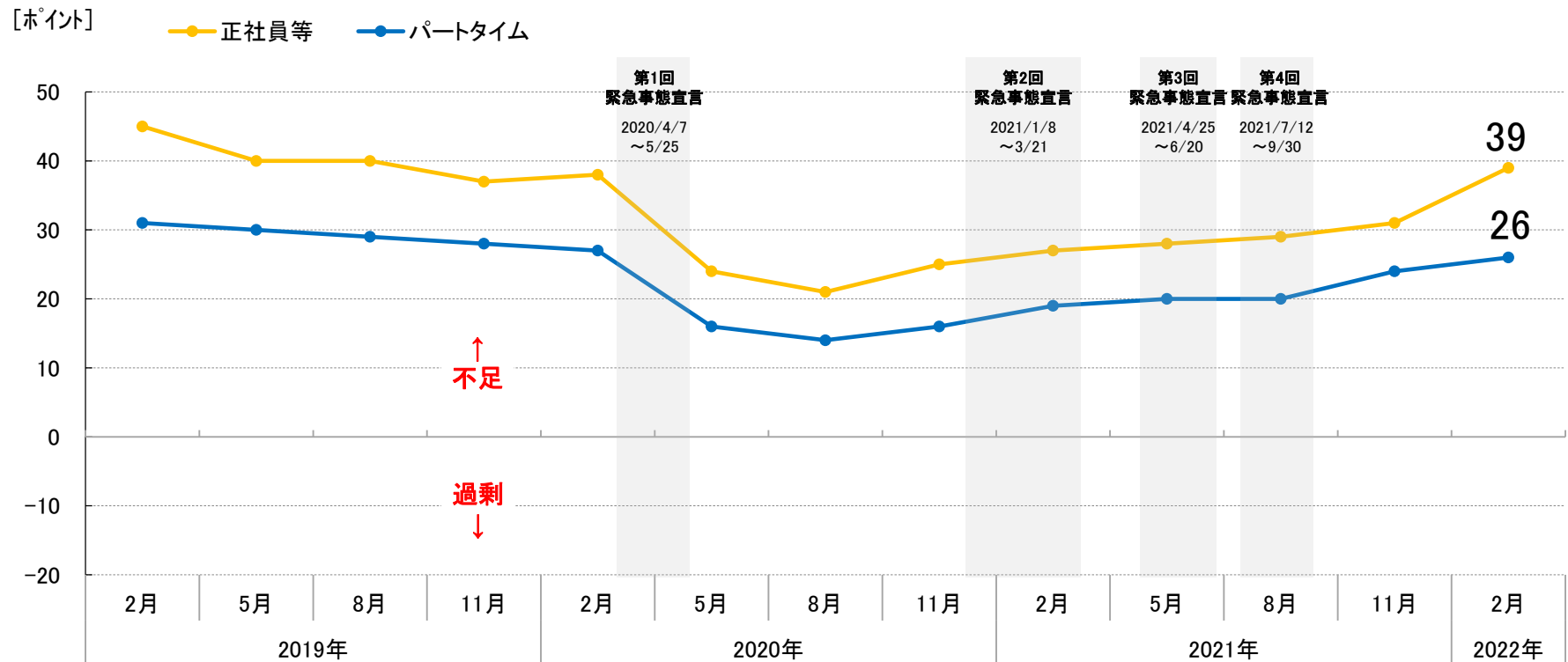
弊社グループの注力職種の求人倍率はコロナ禍においても高い水準で推移



出典：厚生労働省「一般職業紹介状況」を元に当社作成（データは全て季節調整値）

市場環境 ④労働者過不足判断D.I.の推移

正社員の不足感はパートタイムの不足感を上回る状態が続く



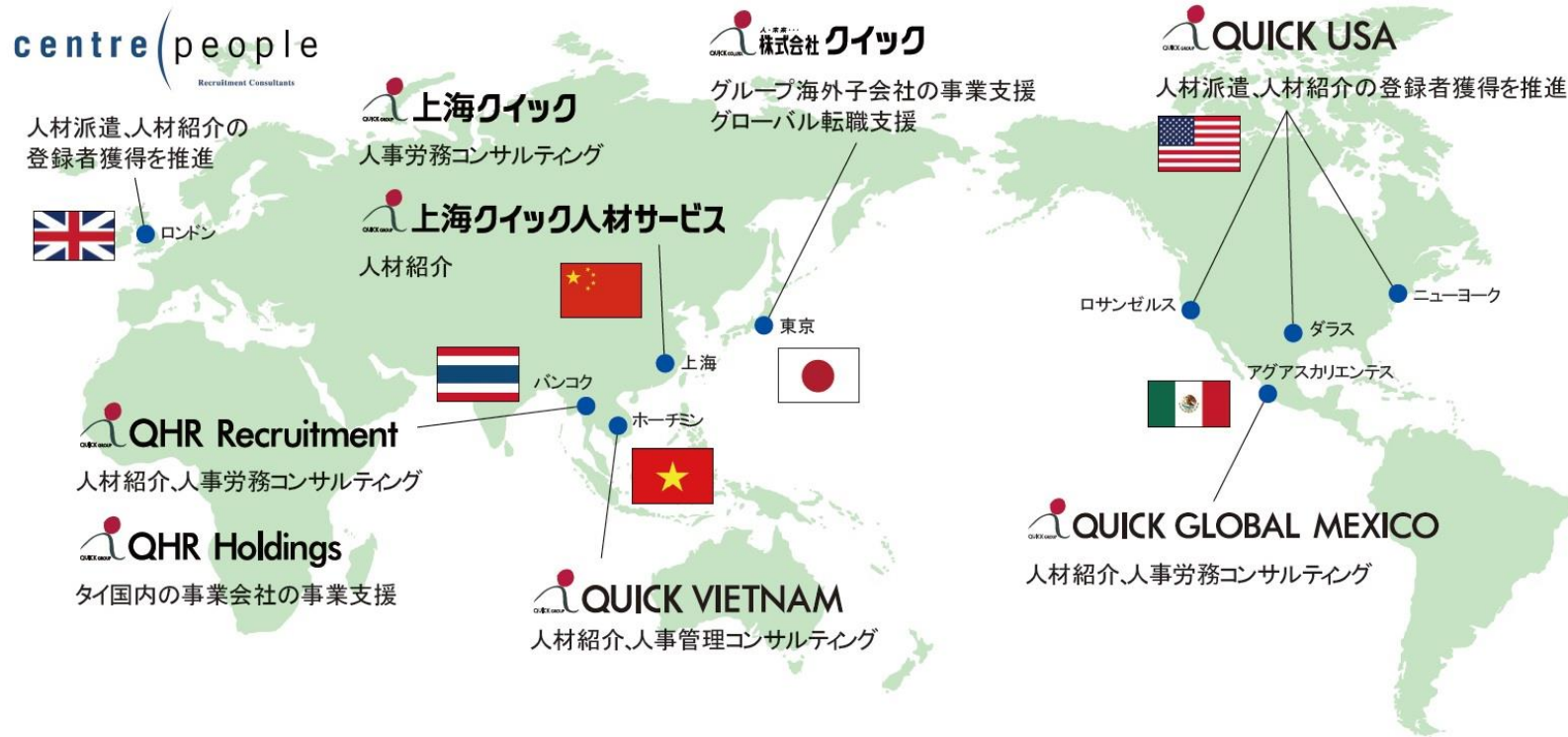
出典: 厚生労働省「労働経済動向調査」を元に当社作成

注1: 厚生労働省が3ヶ月に1度、全国約5800事業所を対象に労働者の過不足の状況をアンケート調査。

注2: 労働者過不足判断D.I.(雇用人員の過不足を指数化した指標)とは、不足と回答した事業所の割合から過剰と回答した事業所の割合を差し引いた値で、値が大きいほど人材の不足感が高いことを表しています。

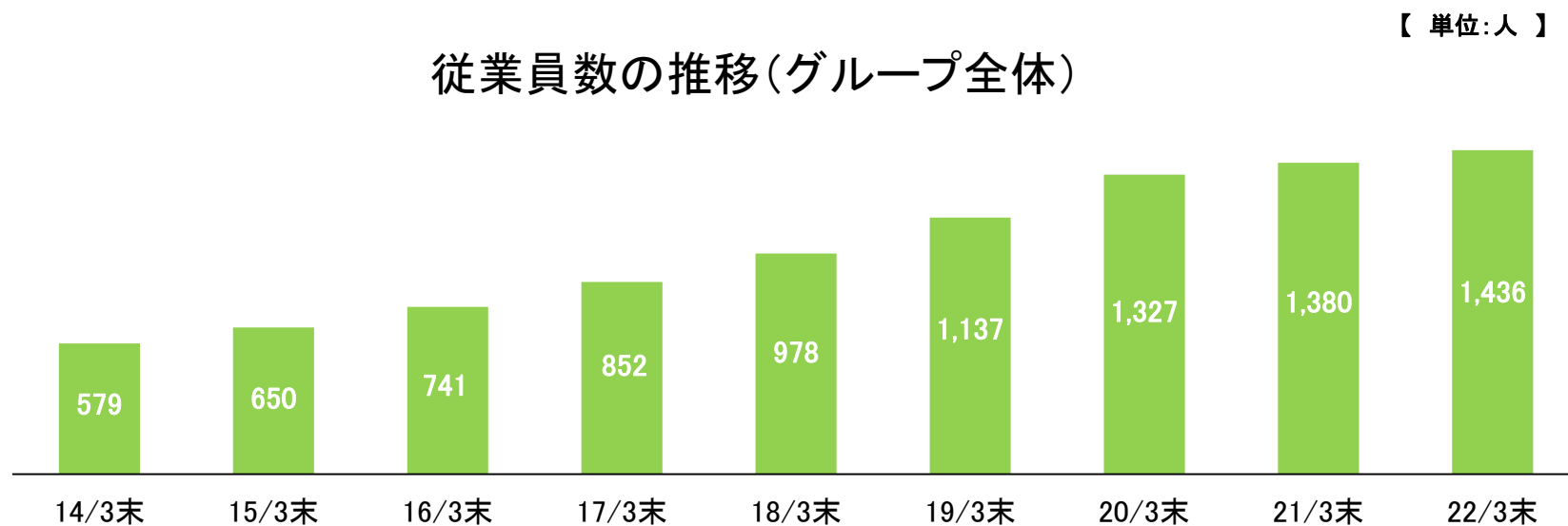
海外拠点一覧／提供サービス内容

クロスボーダーリクルートメント®を推進



期末従業員数の推移

56名 増加(前期末比)



注1: 従業員数は、期末時点の「正社員+臨時社員数(社保有り)」で示しております。

運営メディア 人材紹介事業 1/2

| | 【内容】 | 【特徴】 |
|---|----------------------|---|
|  | 看護師専門の求人サイト | <ul style="list-style-type: none"> ○業界最大級の看護師・保健師・助産師求人情報を掲載。 ○好条件での転職をサポートしています。 |
|  | 建設・設備・プラント業界専門の求人サイト | 保有資格や経験職種、勤務地などから、希望に合う求人をみつけられます。 |
|  | 施工管理専門のキャリア情報サイト | 施工管理の年収・残業・休日のリアルな待遇情報に加え、待遇診断や求人情報等、多彩なコンテンツを掲載。 |
|  | 建設コンサルタントの求人サイト | <ul style="list-style-type: none"> ○技術士、RCCMなどの建設コンサルタント向け。 ○保有資格や経験職種、勤務地などから、希望に合う求人をみつけられます。 |
|  | MRに必要な情報の収集・比較サイト | 「有望な新薬や良い条件に巡り合ったら転職したい」というMRの本音をサポート。 |
|  | 製薬業界全職種の求人サイト | 製薬メーカーやCROの最新求人はもちろん、配属部署の構成や風土など企業の詳細情報も知ることができます。 |

運営メディア 人材紹介事業 2/2

| | 【内容】 | 【特徴】 |
|---|------------------------|--|
|  | 製薬業界に関する ニュースメディア | 「製薬業界で話題のニュースがよくわかる」をコンセプトに、製薬業界に関するさまざまなニュースをわかりやすく解説します。 |
|  | 医療機器業界を 専門とする転職サイト | 業界トップクラスの求人数の中から、職種や勤務地別に希望にかなう求人を探することができます。 |
|  | 技術者のための 転職サイト | 電気・機械・ソフトなど、幅広い求人情報、各企業の将来性、技術者に特化した転職ノウハウなどを提供しています。 |
|  | 自動車業界専門の 転職・求人サイト | 業界トップクラスの求人数とマッチング精度、企業とのグリップ力を誇ります。 |
|  | 化粧品・コスメ業界の 転職・求人サイト | ○企画／マーケティングから製造・販売までトップクラスの求人を網羅。 ○部署の雰囲気や風土、待遇等の詳細な情報を知ることができます。 |

運営メディア 情報出版事業

【タイトル】

【内容】



生活情報誌
「金沢情報」「富山情報」
「新潟情報」「高岡情報」

「この街が好きになる、毎日をもっと楽しくなる生活情報誌」をコンセプトに、金沢市、富山市、新潟市、高岡市を中心に発行する、戸別宅配型無料生活情報誌です。



定期刊行誌
「家づくりナビ」

「家づくりナビ」は、福井・石川・富山ではじめて家を建てる方向けに、創刊26年目となる地元密着型の住宅情報誌です。家族それぞれの価値観にあった「家づくりの“モノサシ”を提供する」をコンセプトに、「資金面の不安」「家づくりのダンドリ」「住宅会社選び」「設備選び」など、家づくりにまつわる不安や疑問、北陸で家を建てるなら知っておきたい情報を紹介しています。



各種ムック本等
「金沢まちのパン屋さん。」
「金沢ラーメン案内2020」
「富山 旨い肉と出会う本」
「日帰りであそぶ いしかわの温泉」等

「金沢まちのパン屋さん。」は、金沢市内およびその近郊のパン屋さんや加賀・能登の有名パン屋さん72店舗のパンを掲載する、金沢のパン屋を網羅したグルメブックです。
「金沢ラーメン案内2020」は、金沢のラーメン店87店舗、全148杯のラーメンを掲載する金沢のラーメンを網羅したグルメブックです。

運営メディア ネット関連事業

【内容】

日本の人事部

経営者、人事担当者、管理職をはじめとする全国のビジネスパーソンと、HR(Human Resources)に関連するサービスやソリューションを提供する企業をつなぎ、良質な情報を提供する日本最大のHRネットワークです。

人材バンクネット

「人材バンクネット」は、全国優良の人材紹介会社が集まる転職サイトです。参画している全国の人材紹介会社は、業界トップレベルの466社。検索機能を使えば、業種・職種などの希望条件や求人情報、サービス内容から絞り込んだ上で、自分にあった人材紹介会社に転職相談を申し込むことができます。

日本の人事部 HRテクノロジー

日本最大のHRネットワーク『日本の人事部』が運営する、HRテクノロジー(HR Tech、HRテック)総合情報サイトです。

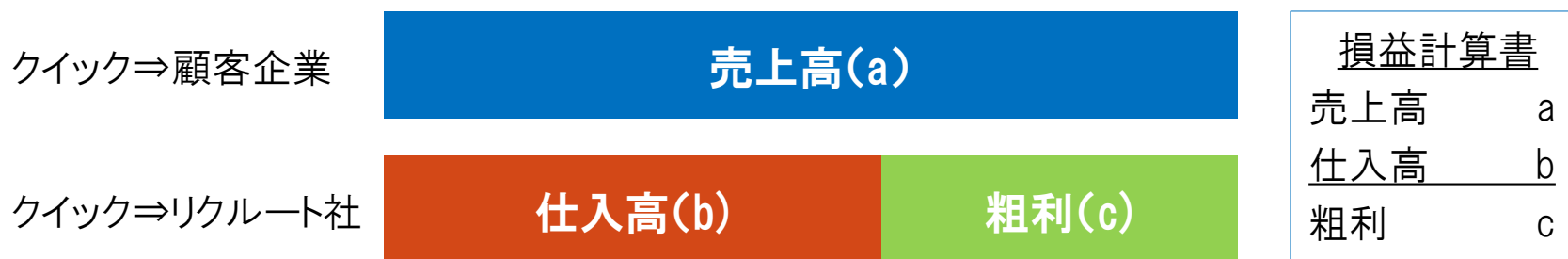
グループ会社一覧

| | | | |
|---|---|--|------------------------------------|
|  <p>株式会社 クイック</p> | <p>人材紹介事業 リクルーティング事業 海外事業</p> |  <p>QUICK USA</p> | <p>人材派遣、人材紹介の 登録者獲得を推進</p> |
|  <p>株式会社 HRビジョン</p> | <p>「日本の人事部」運営 関連イベント等の企画・運営</p> |  <p>centre (people) Recruitment Consultants</p> | <p>人材派遣、人材紹介の 登録者獲得を推進</p> |
|  <p>株式会社 カラフルカンパニー</p> | <p>地域情報誌の出版 ポスティング コンシェルジュ</p> |  <p>上海 クイック</p> | <p>人事労務コンサルティング</p> |
|  <p>株式会社 キャリアシステム</p> | <p>人材派遣、人材紹介 紹介予定派遣 業務請負</p> |  <p>上海 クイック 人材サービス</p> | <p>人材紹介</p> |
|  <p>株式会社 ワークプロジェクト</p> | <p>人材派遣 人材紹介 保育園運営及びサポート</p> |  <p>QUICK GLOBAL MEXICO</p> | <p>人材紹介、 人事労務コンサルティング</p> |
|  <p>Krogos</p> | <p>Webシステム・モバイルアプリ・ AIを用いたソリューションの開 発/ITエンジニア向け育成ト レーニング等</p> |  <p>QUICK VIETNAM</p> | <p>人材紹介、 人事管理コンサルティング</p> |
|  <p>jump</p> | <p>採用戦略フレームワーク 「STRUCT」を活用した コンサルティング等</p> |  <p>QHR Recruitment</p> | <p>人材紹介、 人事労務コンサルティング</p> |
|  <p>株式会社 クイックケアジョブズ</p> | <p>人材派遣、人材紹介 紹介予定派遣 業務請負</p> |  <p>QHR Holdings</p> | <p>タイ国内の事業会社支援、 経営コンサルティング</p> |

参考 リクルーティング事業における売上計上方法の変更について

2022年3月期の期首から「収益認識基準に関する会計基準※」の適用により、リクナビ、Indeedなどの商品の売上計上方法が変更

■ 変更前(グロス計上)



■ 変更後(ネット計上)



※「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号 2020年3月31日)等



株式会社クイック 経営戦略室

TEL:06-6366-0919 Mail keisen-ir@919.jp URL:<https://919.jp/>

この配布資料に記載されている業績目標等はいずれも、当社グループが現時点で入手可能な情報を基にした予想値であり、これらは経済環境、競争状況、新サービスの成否などの不確実な要因の影響を受けます。従って、実際の業績は、この配布資料に記載されている予想とは大きく異なる場合がありますことをご了承下さい。